

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl. 10.00

KCI Konecranes Abp januari – september 2006: Rekordhög ordergång och rörelseresultat för ett kvartal

- Tredje kvartalets ordergång 403,4 MEUR; tillväxt 45,1 %, organiskt 15,5 %
- Tredje kvartalets omsättning 385,8 MEUR; tillväxt 55,8 %, organiskt 23,4 %
- Tredje kvartalets rörelsevinst satte nytt rekord: 31,2 (12,6) MEUR; rörelsemarginalen 8,1 (5,1) %
- Rullande 12 månadersperiod, avkastning på sysselsatt kapital 26,6 % och på eget kapital 34,7 %
- Höjd prognos för år 2006: Omsättningstillväxten förväntas överskrida 45 % och rörelsemarginalen förväntas uppnå cirka 7 % eller något högre

MEUR OMSÄTTNING	Tredje kvartalet			januari-september			Helår 2005
	7-9/06	7-9/05	Förändr. %	1-9/06	1-9/05	Förändr. %	
Service	133,0	101,3	31,3	353,3	286,3	24,1	406,5
Standardlyftdon	158,2	89,8	76,1	412,4	223,4	84,6	318,0
Tunga Lyftdon	125,3	79,0	58,6	328,1	219,3	49,6	331,1
Intern omsättning	-30,7	-22,5		-73,5	-54,0	36,0	-84,8
Omsättning totalt	385,8	247,6	55,8	1.022,4	675,0	51,5	970,8
Rörelsevinst EBIT	31,2	12,6	147,9	66,2	26,4	150,2	49,3
Rörelsemarginal	8,1	5,1		6,5	3,9		5,1
Andel av intresseföretags resultat	0,1	-0,0		0,4	0,2		0,5
Nettoräntor	-2,9	-1,7		-7,4	-4,8		-6,8
Övriga finansiella intäkter och kostnader	0,5	2,3		-0,8	-9,6		-9,0
Vinst före skatt	28,9	13,2	119,3	58,5	12,3	376,6	34,1
Nettoresultat	20,3	9,1	122,4	40,9	8,5	383,5	24,1
Vinst per aktie före utspädning (EUR)	0,35	0,16		0,70	0,15		0,43
Vinst per aktie efter utspädning (EUR)	0,34	0,16		0,69	0,15		0,42
ORDERINGÅNG							
Service	113,9	109,2	4,4	314,8	272,1	15,7	364,5
Standardlyftdon	162,8	84,0	93,9	469,9	240,4	95,4	322,1
Tunga Lyftdon	150,9	114,0	32,4	390,4	324,7	20,2	463,3
Intern omsättning	-24,2	-29,0		-69,7	-62,7	11,7	-88,7
Ordergång totalt	403,4	278,1	45,1	1 105,3	774,6	42,7	1 061,2
Orderstock vid periodens slut				681,9	432,2	57,8	432,1

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Resultatkommentar för det tredje kvartalet:

Efterfrågan på Konecranes produkter och tjänster var fortsatt stark under tredje kvartalet och orderingen var rekordhög för fjärde kvartalet i rad. Omsättningen ökade med 55,8 procent och den organiska tillväxten var 23,5 procent. Integreringen av Stahl CraneSystems fortsatte och hade en positiv inverkan på såväl orderingen, omsättningen som resultatet inom affärsområdet Standardlyftdon. Gällande integrationen av MMH Holding Inc togs de första stegen men de hade endast begränsade effekter i form av sparsynergier och dynamiska synergier. Resultatutvecklingen var geografiskt välbalanserad. Alla tre affärsområdena rapporterade stark order- och omsättningstillväxt, trots att möjligheterna att öka servicetillväxten begränsades något av tillgången på kvalificerad personal inom vissa regioner. Den ovanligt höga nivån på moderniseringsprojekt under jämförelsekvartalet leder till att tredje kvartalets tillväxt verkar låg. Tillväxten inom fältserviceverksamheten motsvarade förväntningarna. Större försäljningsvolymerna och interna

förbättringsåtgärder ledde till högre effektivitet samt ökad lönsamhet. De stigande råmaterial- och komponentkostnaderna kompensades genom förbättrad kostnadseffektivitet och högre försäljningspriser. Rörelsemarginalen under det tredje kvartalet var 8,1 procent jämfört med 5,1 procent året innan. Marginalerna förbättrades inom alla affärsområden. Avkastningen på sysselsatt kapital steg till 26,6 procent och avkastningen på eget kapital till 34,7 procent räknat över de senaste 12 månaderna.

Resultatkommentar, helåret 2006:

Efterfrågan förväntas fortsätta på en hög nivå. Den rekordhøga orderingen under årets tredje kvartal föranleder oss att höja prognosen för helårets tillväxt till över 45 %. Rörelsemarginalen förväntas uppnå cirka 7 % eller något högre. Både omsättningen och rörelsemarginalen för det fjärde kvartalet kommer att, likt tidigare år, starkt bero på mängden leveranser uppnås under årets sista veckor.

Pekka Lundmark, vd och koncernchef:

"Vi har all anledning att vara nöjda med resultatet för det tredje kvartalet. Alla finansiella nyckelfaktorer – ordergång, omsättning, lönsamhet och kapitalavkastning – utvecklades positivt. Omsättningstillväxten för 2006 beräknas överstiga 45%, efter redan en stark tillväxt om 33% förra året. Rörelsemarginalerna ökade inom alla affärsområden. Inom Service överträffade vi målsättningen om 8% marginal räknat för de senaste tolv månaderna. Marginalerna inom Standardlyftdon och Tunga Lyftdon ökade markant, men ligger fortfarande under målsättningen om 12% respektive 10%. Standardlyftdon skulle redan ha uppnått målsättningen utan den förväntade utspädningseffekten från de senaste förvärven. Koncernmarginalen räknat över de senaste tolv månaderna ligger nu på 6,8%, vilket är en klar förbättring jämfört med 5,1% år 2005.

Vi har lagt stor vikt vid effektiv kapitalhantering, särskilt gällande rörelsekapitalet. Detta har lett till ett starkt kassaflöde och en minskning av skuldsättningsgraden jämfört med förra året, trots att vi inom ett år har genomfört de två största nyförvärven i vårt företags historia. Avkastningen på sysselsatt kapital 26,6% och på eget kapital 34,7% för de senaste 12 månaderna, med en rörelsemarginal på 6,8%, tyder på en kapitaleffektiv verksamhet.

Våra marginaler har fortsatt öka under året, men våra ambitioner är högre. Vi beräknar uppnå en rörelsemarginal på cirka 7% eller något högre för 2006. Vi återkommer till våra marginalmålsättningar när vi publicerar vårt helårsresultat i februari 2007.

Vi är fortfarande optimistiska vad gäller efterfrågan i framtiden och möjligheterna till fortsatt organisk tillväxt. Vi fortsätter med vår analys av marknaden i strävan efter värdeskapande förvärv som komplementerar vår organiska tillväxt."

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Marknader

Efterfrågan på service för både industri- och hamnkranar ökade kraftigt i och med hög industriproduktion och ökad containertrafik. Även trenden bland kunderna att lägga ut underhållsverksamheten av lyftdon och maskinverktyg bidrog till den starka efterfrågan.

Affärsområdet Standardlyftdon gagnades av god efterfrågan inom verkstadsindustrin såväl som av hög aktivitet inom stål-, lager- och logistiksektorna. Integreringen av Stahl CraneSystems har öppnat möjligheter inom nya kundsegment i Tyskland som t.ex. bil- och stålindustrin. Detta hade en positiv inverkan under kvartalet speciellt som efterfrågan i Tyskland var på en god nivå.

Högre stålpriser ledde till ökad efterfrågan inom stålverk vilket särskilt gagnade affärsområdet Tunga Lyftdon. Efterfrågan inom övriga metallindustrin fortsatte på en hög nivå. Efterfrågan inom energisektorn förbättras och ledde till högre orderingång inom Tunga Lyftdon. Investeringsnivån inom pappers- och bilindustrin var fortsatt låg.

Den höga investeringstakten inom containerhantering och skeppsvarv ledde till god efterfrågan för containerhanteringsutrustning. Under det tredje kvartalet hade Konecranes försäljningsframgång särskilt till hamnar i Nordamerika samt Syd- och östeuropa.

I Asien stod verkstads-, metall- samt energisektorerna bakom den goda efterfrågan.

Ryska marknaden fortsatte uppvisa stark tillväxt särskilt inom hamnar och den petrokemiska sektorn samt inom metall- och gruvindustrin.

Prissättningen påverkades främst av ökade råmaterial- och komponentkostnader. Inom vissa områden steg också arbetskostnaderna relativt kraftigt. Konecranes lyckades kompensera de förhöjda kostnaderna genom förbättrad effektivitet och lyckade produktions- och anskaffningslösningar. De högre kostnaderna kompenserades också delvis av högre priser.

Orderingång och orderstock

Orderingången uppgick i januari-september till 1.105 (774,6) MEUR vilket motsvarar en tillväxt på 42,7 %, och en organisk tillväxt på 18,9 %. Förvärven av Stahl CraneSystems (inkluderat i koncernsiffrorna fr.o.m. början av 2006) och MMH Holdings (konsoliderad fr.o.m. början av juni d.v.s. för fyra månader) representerade största delen av den externa tillväxten.

Orderingången ökade starkt inom Konecranes samtliga affärsområden och huvudmarknader under rapporteringsperioden.

Orderingång enligt affärsområde, MEUR

	1-9/2006	1-9/2005	Förändr. %	Organisk tillväxt, %
Service	314,8	272,1	+15,7	+3,5
Standard-lyftdon	469,9	240,4	+95,4	+40,1
Tunga Lyftdon	390,4	324,7	+20,2	+16,5
./, Intern	-69,7	-62,7		
Totalt	1 105,3	774,6	+42,7	+18,9
	7-9/2006	7-9/2005	Förändr. %	Organisk tillväxt, %
Service	113,9	109,2	+4,4	-14,2
Standard-lyftdon	162,8	84,0	+93,9	+35,0
Tunga Lyftdon	150,9	114,0	+32,4	+22,5
Internal	-24,2	-29,0		
Totalt	403,4	278,1	+45,1	+15,5

Orderingången för det tredje kvartalet satte rekord för det fjärde kvartalet i rad och uppgick till 403,4 (278,1) MEUR. Tillväxten var 45,1 % (organiskt 15,5%). Den starka organiska ordertillväxten inom Standardlyftdon och Tunga Lyftdon fortsatte medan den organiska orderingången inom Service minskade p.g.a. minskade moderniseringsorder jämfört med den ovanligt höga siffran för tredje kvartalet i fjol. Också tillgången på kvalificerad personal inom vissa regioner begränsade möjligheterna att öka servicetillväxten.

Inga signifikanta ändringar skedde gällande den höga nivån på offertförfrågningar varken inom Standardlyftdon eller Tunga Lyftdon.

Orderstock och avtalsbas

Orderstocken per september 2006 låg på 681,9 (432,2) MEUR. Orderstocken ökade med 57,8 % jämfört med september 2005. Orderstocken i de förvärvade

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

verksamheterna Stahl CraneSystems och MMH Holdings uppgick till ca 129 MEUR då de konsoliderades. Orderstocken ökade med 6,4 % från den redan höga nivån i slutet av juni.

Orderstock enligt affärsområde, MEUR

	September 2006	September 2005	Förändr. %	Dec. 31 2005
Service	119,9	89,3	+34	78,0
Standardlyftdon	202,7	80,6	+151	64,5
Tunga Lyftdon	413,6	281,9	+47	319,8
,/, Intern	-54,3	-19,6		-30,3
Totalt	681,9	432,2	+58	432,1

Orderstocken (som inte omfattar värdet på underhållsavtalsbasen) växte väsentligt inom samtliga affärsområden p.g.a. den höga orderingången.

Orderstocken för Standardlyftdon representerar cirka fyra månaders omsättning. Leveranstiderna varierar vanligtvis från några veckor till ett par månader beroende på produkt. Inom Tunga Lyftdon, å andra sidan, är leveranstiderna vanligtvis mellan tre månader och två år. Visibiliteten gällande omsättningen under 2007 är därmed god inom Tunga Lyftdon i och med långa leveranstider och hög orderstock.

Försäljningsmarginalerna i orderstocken både inom Standardlyftdon och Tunga Lyftdon är på stigande som resultat av ökad operativ effektivitet och högre volymer. Detta kan noteras i verksamhetens förbättrade lönsamhet.

Även den stabila, positiva utvecklingen i antalet kranar och telfrar i underhållsavtalsbasen och dess värde ger god visibilitet för omsättningen i närmaste framtiden. Vid slutet av september 2006 uppgick antalet kranar och telfrar i underhållsavtalsbasen till 259 141 st. (241 482 st.) Inga större förändringar skedde i avtalsbasens omsättningshastighet, vilken fortsättningsvis understiger 10 %.

Omsättning

Konecranes omsättning för januari-september uppgick till 1.022 (675,0) MEUR. Tillväxten var 51,5 % och den organiska tillväxten var 26,9 %. Den största delen av omsättningsökningen härör sig från högre volymer. Högre priser ökade omsättningstillväxten något då priserna på en del produkter höjdes för att täcka de stigande kostnaderna för råmaterial, komponenter och arbetskraft.

Omsättning enligt affärsområde, MEUR

	1-9/2006	1-9/2005	Förändr. %	Organisk tillväxt %
Service	355,3	286,3	+24,1	+11,6
Standardlyftdon	412,4	223,4	+84,6	+30,4
Tunga Lyftdon	328,1	219,3	+49,6	+45,4
,/, Intern	-73,5	-54,0		
Totalt	1.022,4	675,0	+51,5	+26,9

Stahl CraneSystems omsättning bidrog (fr.o.m. början av 2006) till omsättningsökningen inom Standardlyftdon, medan över hälften av MMH Holdings omsättning bidrog (fr.o.m. början av juni, dvs. för fyra månader) till Service och den resterande delen relativt jämnt till Standardlyftdon och Tunga Lyftdon.

Kvartalsomsättning enligt affärsområde, MEUR

	7-9/2006	7-9/2005	Förändr. %	Organisk tillväxt %
Service	133,0	101,3	+31,1	+4,8
Standardlyftdon	158,2	89,8	+76,1	+24,9
Tunga Lyftdon	125,3	79,0	+58,6	+49,2
,/, Intern	-30,7	-22,5		
Totalt	385,8	247,6	+55,8	+23,4

Omsättningen för det tredje kvartalet uppgick till 385,8 (247,6) MEUR, en ökning med 55,8 % jämfört med samma period i fjol. Den organiska tillväxten var 23,4 %.

Omsättning enligt region, MEUR

	1-9/2006	1-9/2005	Förändr. %
Norden och Östeuropa	178,0	153,1	16,3
EU (exkl. Norden)	325,1	214,9	51,3
Amerika	343,8	185,5	85,3
Asien och Stillahavsområdet	175,4	121,5	44,4

Lönsamhet

Rörelsevinsten för januari-september var 66,2 (26,4) MEUR, vilket utgör en ökning på 39,9 MEUR eller 150 % jämfört med motsvarande period i fjol. (Den redovisade vinsten för januari-september 2005 på 26,6 MEUR inkluderade 0,2 MEUR i andelar av intresseföretags resultat, som nu rapporteras efter rörelsevinsten för att förbättra jämförbarheten.) Rörelsemarginalen var 6,5 (3,9)%. Tredje kvartalets rörelsevinst uppgick till 31,2 (12,6) MEUR, vilket är den högsta vinsten som Konecranes någonsin redovisat för ett kvartal. Rörelsemarginalen ökade till 8,1 (5,1) %.

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Rörelsevinst enligt affärsområde, MEUR

	1-9/2006	% av omsättningen	1-9/2005	% av omsättningen
Service	28,5	8,0	18,6	6,5
Standardlyftdon	42,1	10,2	19,4	8,7
Tunga Lyftdon	19,5	5,9	7,3	3,3
./. Koncernkostnader	-22,0	-2,2	-18,0	-2,7
./. Eliminering av intern vinst	-1,9	-0,2	-0,7	-0,1
Totalt	66,2	6,5	26,6	3,9

	7-9/2006	% av omsättningen	7-9/2005	% av omsättningen
Service	11,9	9,0	7,1	7,0
Standardlyftdon	17,8	11,2	8,5	9,5
Tunga Lyftdon	8,3	6,6	4,0	5,1
./. Koncernkostnader	-5,8	-1,5	-6,0	-2,4
./. Eliminering av intern vinst	-1,0	-0,9	-1,1	-0,4
Totalt	31,2	8,1	12,5	5,1

Lönsamheten fortsatte förbättras klart under det tredje kvartalet inom alla affärsområden. Den förbättrade lönsamheten beror huvudsakligen på hög omsättningstillväxt, förbättrad produktivitet och ökad effektivitet. Också valutaläget USD/EUR var något fördelaktigare jämfört med fjolåret. Synergieffekter inom anskaffning, produktion och teknologi från integreringen av Stahl CraneSystems förbättrade rörelsevinsten men förvärvet drog som väntat ner rörelsemarginalen inom Standardlyftdon, vilket har meddelats tidigare.

Nettofinanskostnaden var 8,1 (14,4) MEUR. Motsvarande siffra för januari-september 2005 inkluderade en värderingsförlust från värderingen av derivativinstrument till ett verkligt värde på ca 8,1 MEUR. Säkringsredovisning för terminskontrakt som använts för att säkra kassaflöden i projekt inom Tunga Lyftdon påbörjades fr.om. tredje kvartalet i fjol.

Vinsten för skatt var 58,5 (12,3) MEUR för januari-september och 28,9 (13,2) MEUR för det tredje kvartalet.

Koncernens skatter för januari-september uppgick till 17,5 (3,8) MEUR, vilket motsvarar en skattesats på 30%. Skatterna för det tredje kvartalet uppgick till 8,7 (4,1) MEUR.

Nettoresultatet var 40,9 (8,5) MEUR för januari-september eller 0,70 (0,15) EUR per aktie. Nettoresultatet för tredje kvartalet var 20,3 (9,1) MEUR eller 0,35 (0,16) per aktie.

Avkastningen på sysselsatt kapital för januari-september uppgick till 24,4 (13,2) % och avkastningen på eget kapital till 31,5 (8,4) %. Jämförelsetalen räknade för de senaste tolv månaderna var 26,6 (17,0) % och 34,7 (12,7) %. Den högre kapitalavkastningen beror på förbättrad lönsamhet och effektivare kapitalanvändning.

Konecranes lönsamhetsutveckling är vanligen svag i början av året och förbättras mot årets slut. Denna säsongsvariation förväntas upprepa sig under 2006 men inte så kraftigt i jämförelse med tidigare år.

Kassaflöde och balansräkning

Det operativa kassaflödet före finansiella poster och skatter för januari-september 2006 uppgick till 76,6 (26,4) MEUR. Kassaflödet förblev på en god nivå trots den kraftigt ökade produktionen och snabba omsättningstillväxten. Rörelsens nettokassaflöde (efter finansiella poster och skatter) var 58,8 (15,2) MEUR eller 1,32 (0,47) EUR per aktie.

Nettoskulden uppgick till 147,0 (118,4) MEUR och gearingen var 75,8 (89,7) %. Koncernens soliditet (total kapital/totala tillgångar) var 25,7 (27,0) %. Med beaktande av de senaste förvärven (Stahl CraneSystems och MMH Holdings) var gearing- och soliditetsutvecklingen mycket tillfredsställande.

Investeringar

Koncernens investeringar under januari-september, exklusive förvärv uppgick till 10,5 (11,8) MEUR. Investeringarna inklusive förvärv uppgick till 64,1 (14,5) MEUR.

Personal

I slutet av september 2006 hade Konecranes 7 444 (5 068) anställda.

	9/2006	9/2005	Förändr %
Service	3 873	2 892	+34 %
Standardlyftdon	2 362	1 186	+99 %
Tunga Lyftdon	1 046	869	+20 %
Koncernstaben	163	121	+35 %
Totalt	7 444	5 068	+47 %

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Omkring en fjärdedel av personalökningen är relaterad till organisk tillväxt och resten till förvärv.

Viktiga händelser

Förnyat varumärke

1.9.2006 presenterade KCI Konecranes Abp en ny strategi och identitet för det globala huvudvarumärket, vilket innebär att KCI utelämnas från varumärket och logotypen. Det förnyade varumärket fokuserar på kärnan i varumärkeskapitalet, som återfinns i namnet 'Konecranes'. Målet med koncernens varumärkesutveckling är att förtydliga, förenkla och förstärka varumärket och därigenom skapa kumulativt värde.

Koncernens olika företagsnamn kommer att föregås av 'Konecranes' och namnen på de olika affärsområdena ändrades till Standardlyftdon, Tunga Lyftdon och Service. Styrelsen har även meddelat sin avsikt att den kommer att föreslå att moderbolagets namn ändras till Konecranes Abp vid en bolagsstämma.

Varumärken inom koncernen som saknar en klar komplementär roll kommer att integreras med koncern- och huvudvarumärket. Varumärkena Morris, Stahl CraneSystems, SWF, R&M, Meiden och P&H kommer att bevaras för att optimera vår räckvidd på alla marknader och inom alla segment.

Implementeringen av den nya identiteten fortlöper som planerat och en plattform för att integrera marknadskommunikation inom koncernen håller på att etableras.

"Lifting Businesses™" kommer att användas som Konecranes slagord (tagline) i kombination med den nya logotypen världen över. Löftet om "Lifting Businesses™" återspeglar vår beslutsamhet att utveckla avancerad lyftutrustning och service som ökar våra kunders produktivitet och lönsamhet, och därmed visar vi att vi inte enbart kan lyfta föremål utan hela företag.

Förvärv

19.5.2006 förvärvade HMM Acquisition Corp., som är ett av Konecranes Inc:s helägt dotterbolag, 59,2 % av aktierna i MMH Holdings, Inc., som i sin tur äger det amerikanska företaget Morris Materials Handling, Inc. 26.5.2006 ökade ägandet till 74,5 % och ytterligare till ca 90,9 % 5.6.2006. Den 7.6.2006 ökade HMM Acquisition Corp ytterligare sitt ägande till ca 96,7 % och

avslutade en fusionsprocess varmed Konecranes Inc. fick kontroll över 100 % av aktierna i MMH Holdings, Inc. Morris Material Handling har över 120 år av historia inom kranindustrin och är välkänt också för sin underhållsverksamhet, särskilt i Nordamerika. MMH kompletterar koncernens sortiment speciellt inom stålindustrin. Förvärvet innebär också nya möjligheter för tillväxt inom Service genom en stor installerad bas av kranar. Genom dotterbolag finns MMH också i Kanada, Mexiko och Chile. MMH Holdings, Inc. konsoliderades i koncernens siffror fr.o.m. 1.6.2006. Operativt fortsätter MMH Holdings, Inc. som en självständig enhet inom Konecranes-koncernen.

Ändringar i organisationen

Paul Lönnfors utnämndes till chef för investerarrelationer på Konecranes från och med 1.9.2006. Lönnfors rapporterar till finansdirektör Teuvo Rintamäki.

Mikael Wegmüller utnämndes till direktör, marknadsföring och kommunikation och till medlem i Konecranes koncernledningsgrupp. Wegmüller tillträdde 18.9.2006 och rapporterar till vd och koncernchef Pekka Lundmark.

Franciska Janzon utnämndes till Manager, Corporate Branding and Communications. Janzon rapporterar till Mikael Wegmüller. Hennes tidigare post var chef för investerarrelationer.

Till följd av nya utnämningar i koncernledningen, ingår följande medlemmar i koncernledningen sedan 1.10.2006:

Pekka Lundmark, vd och koncernchef

Affärsområdesdirektörer:

Hannu Rusanen, Service (Service, SER)
Pekka Pääkkilä, Standardlyftdon (Standard Lifting, STD)
Mikko Uhari, Tunga Lyftdon (Heavy Lifting, HVY)

Regiondirektörer:

Pierre Boyer, Europa, Mellanöstern & Afrika (EMEA)
Tom Sothard, Amerika
Harry Ollila, Nordostasien
Edward Yakos, Sydostasien och Stillahavsområdet

Funktionsdirektörer:

Teuvo Rintamäki, finansdirektör
Sirpa Poitsalo, direktör, chefsjurist

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Arto Juosila, direktör, Administration och Affärsutveckling
Mikael Wegmüller, direktör, Marknadsföring och Kommunikation
Peggy Hansson, direktör, Kompetensutveckling
Ari Kiviniitty, teknologidirektör

Aktier och aktieägare

Förändringar i aktiekapitalet och aktieteckningar med stöd av optionsprogram

Enligt Konecranes optionsprogram registrerades 178 800 nya aktier i det finska handelsregistret under tredje kvartalet 2006.

Som en följd av detta uppgick koncernens aktiekapital vid slutet av september till 29 860 110 euro och det totala antalet aktier uppgick till 59 720 220.

Konecranes hade vid slutet av september 4 290 aktieägare vilket är 48 % högre än vid årsskiftet.

Aktier och aktieomsättning

Under januari-september steg Konecranes Abp:s aktiekurs med 43,8 %. Slutkursen var 14,97 EUR. Periodens högsta aktiekurs var 17,70 EUR och lägsta var 10,23 EUR. Den volymvägda medelkursen under perioden var 13,98 EUR. Under samma period steg OMX Helsinki index med 8,4 %, OMXH25 Helsinki index med 12,7 % och OMX Helsinki industriindex med 16,7 %.

I slutet av september hade Konecranes Abp ett börsvärde på 894 MEUR, inklusive bolagets innehav av egna aktier. Detta är det 35:e största börsvärdet bland bolagen på Helsingforsbörsen.

Den totala handelsvolymen för Konecranes aktie var 87 505 862 aktier (korrigerat för aktiedelningen), vilket motsvarar en relativ omsättnings hastighet på 197 %, vilket är det tredje högsta värdet på Helsingforsbörsen då man bortser från företag som genomgår företagsköp. Omsättningen uppgick till 1.222 MEUR, den 23:e högsta omsättningen bland bolagen på Helsingforsbörsen. Den dagliga genomsnittliga handelsvolymen var 462 583 aktier, vilket motsvarade 6,5 MEUR. Från och med 1.8.2006 inkluderades Konecranes aktie i OMXH25 aktieindex, vilket är ett värdevägt aktieindex som innefattar de 25 mest omsatta aktierna på Helsingforsbörsen och justeras varje halvår.

Flaggningsmeddelanden

Per 5.4.2006 hade Capital Group Companies, Inc minskat sitt innehav till 4,90 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes Abp.

Per 4.8.2006 hade Fidelity Management Research Corp. (FMR) och dess dotterbolag ökat sitt innehav till 5,03 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes Abp.

Per 11.8.2006 hade Franklin Resources, Inc minskat sitt innehav i KCI Konecranes Abp, via placeringsfonder och enskilda kundkonton, till 4,99 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes.

Per 13.9.2006 hade Fidelity Management Research Corp. (FMR) och dess dotterbolag minskat sitt innehav till 4,97 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes Abp.

Per 14.9.2006 hade Fidelity Management Research Corp. (FMR) och dess dotterbolag ökat sitt innehav till 10,02 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes Abp.

Flaggningsmeddelanden under ifrågavarande kvartal

Per 10.10.2006 hade JPMorgan Chase & Co och dess dotterbolag ökat sitt innehav till 5,02 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes Abp.

Per 13.10.2006 hade JPMorgan Chase & Co och dess dotterbolag minskat sitt innehav till 4,94 % av aktiekapitalet och rösterna i KCI Konecranes Abp.

Bolagets egna aktier

I slutet av september 2006 ägde KCI Konecranes Abp 842 600 av bolagets egna aktier vilket motsvarar 1,42 % av bolagets utestående aktier. Aktierna förvärvades under tiden 20.2.2003 – 5.3.2003.

Rättstvister

Konecranes uppträder som part i olika typer av rättstvister och dispyter som är relaterade till den vanliga affärsverksamheten i olika länder. Konecranes räknar för närvarande inte med att dessa pågående rättstvister eller dispyter kommer att ha någon påtaglig inverkan på koncernens lönsamhet och framtidsutsikter.

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Framtidsutsikter för år 2006

Efterfrågan förväntas fortsätta på en hög nivå. Den rekordhöga orderingången under årets tredje kvartal föranleder oss att höja prognosen för helårets tillväxt till över 45 %. Rörelsemarginalen förväntas uppnå cirka 7 % eller något högre. Både omsättningen och rörelsemarginalen för det fjärde kvartalet kommer att, likt tidigare år, starkt bero på mängden leveranser uppnås under årets sista veckor.

Helsingfors, den 1 november 2006
Styrelsen

Ansvarsbegränsning

Vissa uttalanden i denna rapport berör framtiden. Uttalandena är inte baserade på bakgrundsfakta utan grundar sig på företagsledningens framtidsanalyser om marknadstillväxt och utveckling, koncernstillväxt och lönsamhet, samt uttalanden som föregås av "tror", "räknare med", "anar", "företser" eller dylika uttryck. Dessa uttalanden medför risk och osäkerhet, som kan orsaka att verkliga resultatet avsevärt skiljer sig från det resultat som uttryckts i sådana uttalanden som berör framtiden. Detta gäller framförallt, men inte endast, företagets egen verksamhet, det allmänna ekonomiska klimatet eller klimatet inom branschen.

Viktiga beställningar

Här är några exempel på beställningar under april-september 2006. Förteckningen illustrerar vår spännvidd, både i fråga om kundbas och geografisk täckning.

September

Georgia Ports Authority (GPA), U.S.A. beställde fyra Super Post Panamax containerkranar (STS, Ship-to-Shore) och 15 helelektriska gummihjulsportalkranar (RTG, Rubber Tired Gantry) till Garden City Terminal vid Savannah hamn, Georgia. Leveranserna börjar under våren 2007 och fortsätter till april 2008. Beställningens värde är över 50 MUSD.

Houstons hamnmyndighet beställde sex helelektriska gummihjulsportalkranar (RTG, rubber-tired gantry), som en del av utvidgningen av Bayport Container and Cruise

Terminal i Texas. De nya kranarna levereras i juli 2007. Beställningens värde är ca 10 MUSD.

ZAO First Container Terminal i St. Petersburg beställde två Panamax containerkranar (STS, Ship-to-Shore). Beställningens värde är cirka 10 MEUR och kranarna levereras i slutet av 2007.

INOVA beställde två automatiska kranar för avfallshantering och två slagghanteringskranar för leverans till Liège, Belgien.

BSRM Steels Ltd., ett dotterbolag till H. Akberali Group of Industries, beställde fyra stålverkskranar med en lyftkapacitet på 24 ton, konstruerade för hantering av valsämnen och stålbuntar med magneter, samt fyra industrikranar – alla avsedda för BSRMs nya stålverk i Chittagong, Bangladesh. Utrustningen levereras i maj 2007 för det första stadiet av projektet, som innebär en produktionsökning på 300 000 ton per år. Beställningens värde är över 2 MEUR.

Augusti

Konecranes fick tre viktiga beställningar från energisektorn under juli-augusti 2006 för ett totalt värde på ca 6,5 MEUR. Konecranes levererar en kokskran med en lyftkapacitet på 44 ton och utrustad med Konecranes lasthanteringssystem till Tesoro Corporations Golden Eagle Refinery i Martinez, Kalifornien, en 17-tons kokskran till BP Oil Castellón Refinery, Spanien, samt två turbinkranar och två underhållskranar till Siemens. Leveranserna pågår fram till hösten 2007. De två turbinkranarna har en lyftkapacitet på 250 ton, en spännvidd på 32 meter, och är utrustade med en hjälptelfer på 25 ton. Beställningen är en del av en större investering från avdelningen för energiförsörjning inom Siemens AG, som innebär att anläggningen i Irsching blir världens största gasturbin med den högsta arbetseffekten.

Juli

Ett av världens ledande verkstad-, byggnad- och projekt management bolag Bechtel beställde nio industrikranar med 3-54 tons lyftkapacitet för en expansion av deras aluminiumfabrik i Sohar, Oman.

Under det tredje kvartalet fick Konecranes dessutom betydelsefulla beställningar från skeppsvarv, stålverk och pappersfabriker i Kina.

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Den presenterade finansiella informationen har uppgjorts i enlighet med redovisnings och värderingsprinciperna i International Financial Reporting Standards (IFRS).

Beloppen som presenterats i följande tabeller har avrundats till en decimal, vilket har påverkat totalbeloppen.

Delårsrapporten är oreviderad.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING – IFRS (MEUR)

	1-9/2006	1-9/2005	1-12/2005
Omsättning	1022,4	675,0	970,8
Övriga rörelseintäkter	1,5	1,7	2,2
Avskrivningar	-15,6	-11,3	-15,6
Övriga rörelsekostnader	-942,2	-638,9	-908,1
Rörelsevinst (EBIT)	66,2	26,4	49,3
Resultat från andelar i intresseföretag och joint ventures	0,4	0,2	0,5
Finansiella intäkter och kostnader	-8,1	-14,4	-15,8
Vinst före skatter	58,5	12,3	34,1
Skatter	-17,5 ¹	-3,8 ¹	-10,0
Räkenskapsperiodens vinst	40,9	8,5	24,1
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)	0,70	0,15	0,43
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)	0,69	0,15	0,42

¹) Enligt beräknad skattesats

KONCERNENS BALANSRÄKNING – IFRS (MEUR)

	9/2006	9/2005	12/2005
Bestående aktiva	219,8	131,2	197,6
Omsättningstillgångar	237,0	158,0	157,0
Fordringar och resultatregleringar	383,4	244,9	325,4
Kassa och banktillgodohavanden	54,8	29,8	44,0
Aktiva totalt	895,0	563,9	724,0
Eget kapital med minoritetsandel	194,0	132,1	152,1
Långfristigt främmande kapital	171,6	57,7	106,9
Reserveringar	27,6	16,3	20,1
Kortfristigt främmande kapital	501,8	357,8	444,9
Passiva totalt	895,0	563,9	724,0
Gearing %	75,8	89,7	88,1
Soliditet %	25,7	27,0	23,7
Avkastning på sysselsatt kapital, % rullande 12 månadersperiod	26,6	17,0	17,2
Avkastning på eget kapital, % rullande 12 månadersperiod	34,7	12,7	16,6
Eget kapital/aktie	3,29	2,34	2,66

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL (MEUR)

	Aktie- kapital	Överkurs- fond och övriga reserver	Övriga fonder	Omräkningsdifferens	Fond för verkligt värde	Balans- erade vinstmedel	Minoritets- andel	Totalt eget kapital
Eget kapital 12/2004	28,6	22,3	0,0	-6,1	0,0	92,7	0,1	137,6
Aktieteckningar med optioner	0,1	0,8						0,9
Dividendutdelning						-14,8		-14,8
Förändringar av obeskattade reserver						-0,6		-0,6
Kurssäkring av framtida kassaflöden					-4,1			-4,1
Omräkningsdifferens				3,7				3,7
Aktierelaterade ersättningar redovisade mot eget kapital						0,9		0,9
Räkenskapsperiodens vinst						8,5		8,5
Eget kapital 9/2005	28,7	23,1	0,0	-2,4	-4,1	86,7	0,1	132,1
Eget kapital 12/2005	29,0	26,5	0,0	-1,2	-4,9	102,7	0,1	152,1
Aktieteckningar med optioner	0,9	10,4						11,3
Dividendutdelning						-15,8		-15,8
Aktieemission			0,0					0,0
Förändringar av obeskattade reserver						0,0		0,0
Kurssäkring av framtida kassaflöden					7,4			7,4
Omräkningsdifferens				-2,5				-2,5
Aktierelaterade ersättningar redovisade mot eget kapital						0,6		0,6
Räkenskapsperiodens vinst						40,9		40,9
Eget kapital 9/2006	29,9	36,9	0,0	-3,7	2,5	128,3	0,1	194,0

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

KONCERNENS KASSAFLÖDEANALYS - IFRS (MEUR)

	1-9/2006	1-9/2005	1-12/2005
Rörelseresultat före förändring i rörelsekapital	81,9	38,4	65,8
Förändring i rörelsekapital	-5,3	-12,0	0,7
Operativt kassaöverskott före finansnetto och betald inkomstskatt	76,6	26,4	66,5
Finansnetto och betald inkomstskatt	-17,8	-11,2	-18,1
Nettokassaflöde från rörelsen	58,8	15,2	48,4
Nettokassaflöde i investeringsverksamhet	-57,9	-11,1	-46,1
Kassaflöde före finansieringsverksamhet	0,9	4,2	2,3
Nettokassaflöde i finansieringsverksamhet	10,6	3,9	19,7
Omräkningsdifferens på kassabehållningar	-0,7	1,1	1,3
Nettoförändring av kassa, bank och korta placeringar	10,8	9,1	23,3
Kassa och bank i början av perioden	44,0	20,7	20,7
Kassa och bank i slutet av perioden	54,8	29,8	44,0
Nettoförändring av kassa, bank och korta placeringar	10,8	9,1	23,3

SEGMENT INFORMATION

1. AFFÄRSSEGMENT (MEUR)

Orderingång enligt affärsområde	1-9/2006	1-9/2005	LTM*	1-12/2005
Service	314,8 ¹⁾	272,1	407,1	364,5
Standardlyfton	469,9	240,4	551,5	322,1
Tunga Lyfton	390,4	324,7	529,0	463,3
./, Intern	-69,7	-62,7	-95,8	-88,7
Totalt	1105,3¹⁾	774,6	1391,9	1061,2

¹⁾ Exkl, årsavtal inom Underhåll.

* LTM = Den sista 12 månaderna (helt år 2005 ./, nio månader 2005 + nio månader 2006)

Orderstock ²⁾	9/2006	9/2005	12/2005
Totalt	681,9	432,2	432,1

²⁾ Den intäktstförda delen av icke slutfakturerande order har eliminerats.

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Omsättning enligt affärsområde	1-9/2006	1-9/2005	LTM*	1-12/2005
Service	355,3	286,3	475,6	406,5
Standardlyfton	412,4	223,4	507,0	318,0
Tunga Lyfton	328,1	219,3	439,9	331,1
./, Intern	-73,4	-54,0	-104,2	-84,8
Totalt	1022,4	675,0	1318,2	970,8

Rörelsevinst enligt affärsområde	1-9/2006		1-9/2005		1-12/2005		LTM*
	MEUR	%	MEUR	%	MEUR	%	MEUR
Service	28,5	8,0	18,6	6,5	29,4	7,2	39,3
Standardlyfton	42,1	10,2	19,4	8,7	28,8	9,1	51,5
Tunga Lyfton	19,5	6,0	7,3	3,3	15,2	4,6	27,4
Koncernkostnader	-22,0		-18,0		-23,8		-27,8
Konsolideringsposter	-1,9		-0,9		-0,3		-1,4
Totalt	66,2		26,4		49,3		89,1

Anställda enligt affärsområde (vid slutet av perioden)	9/2006	9/2005	12/2005
Service	3 873	2 892	2 999
Standardlyfton	2 362	1 186	1 898
Tunga Lyfton	1 046	869	890
Koncernens personal	163	121	136
Totalt	7 444	5 068	5 923
Det genomsnittliga antalet anställda	6 687	4 878	5 087

2. GEOGRAFISKA SEGMENT (MEUR)

Omsättning enligt region	1-9/2006	1-9/2005	LTM*	1-12/2005
Norden och Östeuropa	178,0	153,1	240,1	215,1
EU (exkl. Norden)	325,1	214,9	410,7	300,5
Amerika	343,8	185,5	436,0	277,7
Asien och Stilla-havsområdet	175,4	121,5	231,3	177,4
Totalt	1022,4	675,0	1318,2	970,8

INVESTERINGAR (MEUR)	1-9/2006	1-9/2005	1-12/2005
Totalt (exkl. företagsförvärv)	10,5	11,8	16,0

* LTM = Den sista 12 månaderna (helt år 2005 ./, nio månader 2005 + nio månader 2006)

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

RÄNTEBÄRANDE NETTOSKULD (MEUR)	9/2006	9/2005	12/2005
Lång- och kortfristig räntebärande skuld	-202,4	-148,7	-178,4
Kassa och banktillgodohavanden och övriga räntebärande fordringar	55,4	30,3	44,4
Totalt	-147,0	-118,4	-133,9

SÄKERHETER, ANSVARFÖRBINDELSER OCH ÖVRIGA ANSVAR (MEUR)	9/2006	9/2005	12/2005
Ställda säkerheter			
För egna skulder			
Inteckningar i jordområden och byggnader	5,9	5,9	5,9
För egna kommersiella förbindelser			
Panter	1,9	0,3	0,3
Garantier	131,7	135,4	117,2
Ansvarsförbindelser och övriga ekonomiska ansvar			
Leasingansvar	37,6	30,1	45,1
Övriga ansvar	1,1	1,0	0,7
Totalt	178,2	172,7	169,2

NOMINELLT VÄRDE OCH MARKNADSVÄRDE AV DERIVATIVAVTAL (MEUR)	9/2006	9/2006	9/2005	9/2005	12/2005	12/2005
	Nominellt värde	Marknadsvärde	Nominellt värde	Marknadsvärde	Nominellt värde	Marknadsvärde
Terminsavtal	250,8	1,7	382,2	-4,3	304,0	-8,9
Avtal om ränteutbyte	0,0	0,0	25,0	0,1	0,0	0,0
Derivat avseende elektricitet	0,9	0,5	0,0	0,0	0,8	0,2
Totalt	251,7	2,2	407,2	-4,2	304,8	-8,7

Derivat används enbart som säkring mot valuta- och ränterisker samt prisfluktuationer på elektricitet. Bolaget tillämpar kursräkningsredovisning på terminskontrakt som använts för att säkra kassaströmmar inom Specialkranprojekt. Derivat används enbart som säkring mot valuta- och ränterisker samt prisfluktuationer på elektricitet. Bolaget tillämpar kursräkningsredovisning på terminskontrakt som använts för att säkra kassaströmmar inom Specialkranprojekt.

DELÅRSRAPPORT

2.11.2006 kl.10.00

Händelser under den 2 november 2006

Informationstillfälle för analytiker och pressen

Konecranes håller en lunchpresentation idag 12.00 för analytiker och media i Helsingfors (adress: World Trade Center, Marski-salen, Alexandersgatan 17).

Direktsändning via webcast

Presentationen vid analytiker- och mediaträffen, som sker på engelska, kan ses live som webcast på www.konecranes.com/investor och tillåter frågor till företagsledningen .

Internet

Denna rapport och tillhörande grafiskt material finns tillgängligt på bolagets webbplats för investerare www.konecranes.com/investor genast efter publicering. Inspelningar från webcast presentationerna och telefonkonferenserna finns också tillgängliga på webbplatsen så snart som möjligt efter presentationen den 3 augusti.

Nästa rapport

Konecranes offentliggör helårsrapporten för 2006 den 2 februari 2007.

Tilläggsinformation

Pekka Lundmark, vd och koncernchef, tel. +358-20 427 2000
Teuvo Rintamäki, finansdirektör, tel. +358-20 427 2040
Paul Lönnfors, chef för investerarrelationer, tel. +358-20 427 2050

DISTRIBUTION
OMX Helsingfors Börs
Allmänna medier