

11.2.2004  
 kl. 10.00

**KCI KONECRANES KONCERNEN**
**Resultatutvecklingen under fjärde kvartalet 2003 och helåret 2003**
**STARKT FJÄRDE KVARTAL**

Fjärde kvartalets resultat:

- Vinsten före skatt före skatt och minoritetsintressen 10,4 miljoner euro
- Operativa rörelsevinsten EBIT 16,9 miljoner euro, vinstmarginalen 8,7 % nära historisk toppnivå
- Orderingången upp med 14,1 % jämfört med samma period år 2002
- Kassaflödet per aktie 2,54 euro, upp med 44,3 % jämfört med samma period år 2002

Miljoner euro	10-12/03	%	10-12/02	%	Förändr.%
<b>OMSÄTTNING</b>					
Underhållstjänster	106.9		104.7		2.2
Standardlyftutrustningar	57.1		58.5		-2.4
Specialkranar	45.1		61.2		-26.2
Intern omsättning	-15.9		-20.9		-23.7
<b>Omsättning totalt</b>	<b>193.2</b>	<b>100</b>	<b>203.5</b>	<b>100</b>	<b>-5.0</b>
<b>Operativa EBITA</b>	<b>18.0</b>	<b>9.3</b>	<b>17.8</b>	<b>8.7</b>	<b>1.1</b>
<b>Operativa EBIT</b>	<b>16.9</b>	<b>8.7</b>	<b>17.1</b>	<b>8.4</b>	<b>-1.2</b>
Strukturkostnader	-5.6		-		
<b>Rörelsevinst</b>	<b>11.3</b>	<b>5.8</b>	<b>17.1</b>	<b>8.4</b>	<b>-34.1</b>
Finansiella intäkter och kostnader	-0.8		-0.3		
<b>Vinst före skatt och minoritetsintressen</b>	<b>10.4</b>	<b>5.4</b>	<b>16.8</b>	<b>8.3</b>	<b>-38.0</b>
Extraordinära poster	0.1		0.0		
<b>Nettovinst</b>	<b>6.5</b>	<b>3.4</b>	<b>11.4</b>	<b>5.6</b>	<b>-42.5</b>
<b>Vinst per aktie (EUR)</b>	<b>0.46</b>		<b>0.78</b>		<b>-41.0</b>
<b>Kassaflöde per aktie (EUR)</b>	<b>2.54</b>		<b>1.76</b>		<b>44.3</b>
<b>ORDERINGÅNG</b>					
Underhållstjänster	66.0		70.2		-5.9
Standardlyftutrustningar	49.8		49.2		1.2
Specialkranar	50.6		30.3		66.9
Intern Orderingång	-15.6		-17.4		-10.7
<b>Orderingång totalt</b>	<b>150.9</b>		<b>132.2</b>		<b>14.1</b>

**HELÅRSRESULTATET PÅ FÖLJANDE SIDA**

11.2.2004  
kl. 10.00**HELÅRET 2003: ORDERINGÅNGEN ÖKAR IGEN**

Helårsresultatet 2003:

- Orderingsången upp med 2,2 % (+8,7%:s volymökning)
- Orderingsången under andra halvåret 2003 upp 15,3 % från motsvarande period 2002
- Omsättningen ungefär intakt - 6,9 % (-1,6 %:s volymminskning)
- Operativa vinstmarginalen (EBIT) var välförsvard: 5,1 % (5,3 % år 2002)
- Ny koncernstruktur sparar MEUR 15-20/år, MEUR 12,6 strukturkostnader bokad 2003
- EUR/USD växelkursen är en riskfaktor
- Styrelsens dividendförslag: 1,00 euro/aktie

Miljoner euro OMSÄTTNING	1- 12/03	%	1-12/02	%	Change %	Förändr. % oförändrade valutakuser
Underhållstjänster	361.3		372.4		-3.0	5.0
Standardlyftutrustningar	189.8		204.5		-7.2	-3.3
Specialkranar	178.6		209.2		-14.6	-12.1
Intern omsättning	-65.2		-72.5		-10.0	-4.3
<b>Omsättning totalt</b>	<b>664.5</b>	<b>100</b>	<b>713.6</b>	<b>100</b>	<b>-6.9</b>	<b>-1.6</b>
<b>Operativa EBITA</b>	<b>37.4</b>	<b>5.6</b>	<b>40.9</b>	<b>5.7</b>	<b>-8.6</b>	
<b>Operativa EBIT</b>	<b>34.1</b>	<b>5.1</b>	<b>37.6</b>	<b>5.3</b>	<b>-9.3</b>	
Strukturkostnader	-12.6		-			
<b>Rörelsevinst</b>	<b>21.5</b>	<b>3.2</b>	<b>37.6</b>	<b>5.3</b>	<b>-42.9</b>	
Finansiella intäkter och kostnader	-2.6		-1.1			
<b>Vinst före skatt och minoritetsintressen</b>	<b>18.9</b>	<b>2.8</b>	<b>36.5</b>	<b>5.1</b>	<b>-48.3</b>	
Extraordinära kostnader	-8.1		-			
<b>Nettovinst</b>	<b>6.7</b>	<b>1.0</b>	<b>24.6</b>	<b>3.5</b>	<b>-72.9</b>	
<b>Vinst per aktie (EUR)</b>	<b>0.88</b>		<b>1.69</b>		<b>-47.7</b>	
<b>Kassaflöde per aktie (EUR)</b>	<b>1.72</b>		<b>4.54</b>		<b>-62.1</b>	
<b>Dividend per aktie (EUR)</b>	<b>1.00<sup>1)</sup></b>		<b>0.95</b>		<b>5.3</b>	
<b>ORDERINGÅNG</b>						
Underhållstjänster	292.8		310.2		-5.6	2.5
Standardlyftutrustningar	196.5		203.2		-3.3	1.1
Specialkranar	184.9		154.9		19.4	24.7
Intern orderingsång	-62.4		-69.4		-10.1	-4.8
<b>Orderingsång totalt</b>	<b>611.9</b>		<b>598.9</b>		<b>2.2</b>	<b>8.7</b>
<b>Orderstock vid periodens slut</b>	<b>211.2</b>		<b>206.0</b>		<b>2.5</b>	<b>7.0</b>

1) Styrelsens förslag

**Kommentar över helåret 2003:**

Under tredje året i rad var marknaderna i väst avtagande eller på samma nivå. USA börjar visa tecken på att vända mot tillväxt och Asien- och Stillahavsmarknaden (speciellt Kina) visar snabb tillväxt.

Koncernens interna åtgärder började visa resultat under slutet av året: Orderingsången ökade, lönsamheten förbättrades. Affärsområdena förbättrade mot slutet av året. Underhållstjänster: Mycket god nivå på nya underhållsavtal, men stort antal förlorade underhållsavtal. Stor avtalsomsättning belastar vinsten, men lönsamheten återhämtade sig under årets sista kvartal. Standardlyftutrustningar: God utveckling inom den nya produktlinjen och i Kina, men prispressen fortgår. Specialkranar: Marknaden börjar återhämta sig, men marknadsbilden är ännu oenhetlig.

**Framtidsutsikter:**

Koncernen ser inga tecken på större förändringar i marknaden: Europamarknaden är dålig, Amerikamarknaden börjar långsamt öka, Asien-Stillahavsmarknaden visar snabb tillväxt. De interna effektiviseringsåtgärderna och tillväxten i Asien leder till en omsättningsökning och en förbättrad lönsamhet. Euro/USD växelkursen utgör en riskfaktor.



11.2.2004

kl. 10.00

## Stig Gustavson, VD

### *Ett år av förnyelse*

År 2003 – år tio i KCI Konecranes moderna historia – var ett turbulent år med massor av förändringar. I början av året, med SARS-epidemi och krigshot i Irak, stod så gott som allting still på våra marknader. När året framskred ökade orderingången, och under den senare hälften av året arbetade vi för högtryck.

Som helhet klarade sig KCI Konecranes hyfsat. Omsättningen låg kvar på samma nivå som åren innan (nominellt en minskning på 6.9 %, med eliminerade euroförändringar minus 1.6 %).

Orderingången ökade med 2.2 %, vilket betyder en volymtillväxt på 8.7 %. Också lönsamheten var så gott som intakt: Den operativa vinstmarginalen var 5.1 %, mot 5.3 % ett år tidigare.

Under den här till synes stabila ytan upplevde vi stora förändringar. Hela marknadsbilden har förändrats med stora geografiska förändringar i efterfrågan, konkurrensbilden har förändrats och vi har upplevt dramatiska valutakursförändringar. Vi har valt att inte bara reagera på alla dessa förändringar. Vi vill aktivt ta vara på alla de nya möjligheter som en förändring automatiskt ger upphov till.

Vi har påbörjat ett omfattande strukturprogram. Vi vill städa bort gamla strukturer och föråldrade arbetsmetoder. Vi vill växa nära våra kunder och våra marknader. Vi jobbar hårt med att öka vår egen flexibilitet, och med att förbättra vår egen reaktionsförmåga i en värld som förändras i rasande takt.

Vår starka och obelastade balansräkning ger oss möjlighet att fritt välja tidpunkt och metod för alla våra åtgärder.

Under året städade vi slutgiltigt undan återstoden av det misslyckade Baan-projektet. Baan fick nya ägare, och med de nya ägarna kunde vi snabbt nå en förlikning i alla kvarvarande konflikter.

Vi har under de senaste fem åren satsat hårt på produktutveckling. Koncernen förfogar nu över en alltigenom modern produktportfölj. Nu tar vi oss an vår tillverkningsstruktur. Vi har flyttat tyngdpunkten från egen tillverkning till att arbeta med ett

världsomfattande inköpsnätverk. Steg för steg kommer vi att minska vårt beroende av komponenter som tillverkats vid våra egna verkstäder. Istället bygger vi upp en global effektiv leveransstruktur, som lätt kan anpassas om efterfrågesituationen förändras. Vår valutakänslighet kommer att minska ytterligare.

Den nya strategin innebär att vissa verksamheter i Finland, Frankrike och Tyskland kommer att omprövas och personalen riskerar bli utan jobb. Till vissa delar har så redan skett. Sammanlagt är ca 400 jobb i farozonen. Vi vidtar inte dessa åtgärder lättvindigt, men vi ser knappast några alternativ till en nedmontering. Vi samarbetar med våra anställda och facket för att försöka minimera den personliga tragedin för dem som kan komma att bli arbetslösa.

Vi har belastat årsresultatet för år 2003 med 12,6 miljoner euro, för att täcka kostnaderna för omstrukturering. Den nya strukturen förväntas minska kostnaderna med 18 miljoner euro per år när alla delar är på plats, vilket vi beräknar ske inom två år.

Marknadsläget var fortfarande dåligt, för det tredje året i rad. Undantaget är Kina, och nu också vissa andra länder i Fjärran Östern. Vår inbrytning på den kinesiska marknaden har varit mycket lyckosam och vältimad. Vi har i Kina egen tillverkning, ett omfattande återförsäljar/kranbyggarnätverk och lokala underleverantörer. Underleverantörerna fungerar som en del av vårt globala leveransnätverk, och är inte begränsade att arbeta enbart med vår kinafabrik.

Under år 2003 nådde vår verksamhet i Asien-Stillahavsregionen en fenomenal tillväxt. Inom Standardlyftutrustningar gick regionen förbi region Nordamerika som vår näst största region. Europaregionen är fortfarande vår största region. Hela vår Nordamerikanska verksamhet visade också volymtillväxt på 5,1 %, som visserligen noteras som en minskning på 8,7 % när dollarraset beaktas.

Efter att ha stått still i över tio år började den japanska marknaden, som är en av världens allra största marknader för lyftdon, visa tecken på tillväxt. Vår marknadsinbrytning i Japan börjar ge resultat.

Vårt största affärsområde, Underhållstjänster, visade återigen sin inneboende styrka. Belägningsgraden inom västvärldens (Europa, Nordamerika) tillverkningsindustri ligger på en historiskt sett mycket låg nivå, och behovet av underhållstjänster påverkas



11.2.2004

kl. 10.00

naturligtvis negativt. Fabriksnedläggelser och sammanslagningar betyder förlust av underhållsavtal. Trots detta är den inneboende växtkraften i detta affärsområde så stark, att vi förmådde nå en volymtillväxt också i nuvarande marknadsläge. Värdet av förlorade underhållsavtal steg med hela 16 %. Värdet av nya avtal steg med 21 %, vilket ger en nettoökning på 5 %. Naturligtvis ledde den ökade avtalsomsättningen till minskad lönsamhet för oss, men endast i en begränsad omfattning. Under det fjärde kvartalet registrerade vi åter normala vinstmarginaler.

Våra företagsförvärv, som vanligtvis har varit en god källa för tillväxt, fick under året mindre uppmärksamhet. De potentiella förvärvsobjekten ser inte vidare attraktiva ut i detta marknadsläge. Risken för okloka förvärvsbeslut har ökat och vi har blivit försiktigare. Vår grundläggande strategi, som går ut på att begagna varje tillfälle att öka vår marknadstäckning via förvärv kvarstår som förr.

Koncernen går in i år 2004 från en god utgångspunkt. Hela vår företagsstruktur är lättare, vi har gjort oss av med gammal barlast, vårt produktsortiment är modernt och effektivt och orderingen och orderstocken växer. Vår nettoskuld är liten. Vi ser fram emot ett år av lönsam tillväxt.

Hyvinge, 11.2.2004

Stig Gustavson

## Bokslutskommuniké 2003

### Affärsutveckling

Under år 2003 lyckades koncernen vända ordergångens och orderstockens nedgående trend som pågått de senaste två åren. Ordergången steg med 2,2 % eller 8,7 % räknat med oförändrade valutakurser och den totala orderstocken ökade med 2,5 % eller 7,0 % räknat med oförändrade valutakurser. Ordergången under andra halvåret 2003 ökade med 15,3 % till 313,2 miljoner euro jämfört med motsvarande period år 2002. Denna positiva utveckling är till stor del en följd av den starka marknaden i Asien och av koncernens interna åtgärder. I Amerika och Europa förblev kapacitetsutnyttjandet i industrin på en låg nivå och investeringsviljan var svag inom många industribranscher.

År 2003 minskade koncernomsättningen till 664,5 (2002: 713,6)\* miljoner euro. Rörelsevinsten var 21,5 (37,6) miljoner euro eller 3,2 (5,3) % av omsättningen. Koncernen reserverade 12,6 miljoner euro för strukturåtgärder. Utan denna engångskostnad, som kan betraktas som en framtidsinvestering, uppgick koncernens rörelsevinst till 34,0 miljoner euro eller 5,1 % av koncernomsättningen. Lönsamheten försvarades väl trots den lägre omsättningen.

### Omsättning

Koncernomsättningen minskade med 49,1 miljoner euro eller 6,9 % till 664,5 (713,6) miljoner euro. Minskningen är främst en följd av den förstärkta euron. Räknat med oförändrade valutakurser, vilket bättre visar volymutvecklingen, minskade omsättningen endast med 1,6 %. Affärsvolymen ökade inom Underhållstjänster med 5,0 % men minskade inom Standardlyftutrustningar med 3,3 % och inom Specialkranar med 12,1 %. Geografiskt sett fortsatte den snabba tillväxten i Asien där affärsvolymen ökade med 44,9 %. Utvecklingen i Amerikaregionen vände och visade en volymtillväxt på 5,1 % medan affärsvolymen minskade i Europa med 13,3 %.

### Lönsamhet

Koncernens rörelsevinst minskade med 16,1 miljoner euro eller 42,8 % till 21,5 (37,6) miljoner euro. Rörelsevinstmarginalen var 3,2 (5,3) %. Rörelsevinsten belastades av 12,6 miljoner euro i strukturkostnader varav 10,9 miljoner euro lades upp i reserv för framtida kostnader. Strukturkostnaderna, som främst hör ihop med affärsområdena för ny utrustning, är engångskostnader som kan betraktas som framtidsinvesteringar. Korrigerat för strukturkostnader var rörelsevinsten 34,0 miljoner euro eller 5,1 (5,3) % av omsättningen. År 2003 påverkades inte rörelsevinsten av betydande engångsvinster.

Rörelsevinsten före goodwillavskrivningar och strukturkostnader av engångskaraktär dvs. Operativa EBITA var 37,4 (40,9) miljoner euro dvs. 5,6 (5,7) % av koncernomsättningen. Rörelsevinsten före alla avskrivningar och strukturkostnader av engångskaraktär dvs. Operativa EBITDA var 50,6 (53,1) miljoner euro dvs. 7,6 (7,4) % av

\* Siffrorna inom parentes utgör motsvarande värde under samma period för ett år sedan om inte annat anges.



11.2.2004

kl. 10.00

koncernomsättningen. Inkluderande engångsstrukturkostnader var motsvarande siffror följande: EBITA var 24,8 miljoner euro eller 3,7 % av omsättningen och EBITDA var 38,0 miljoner euro eller 5,7 % av omsättningen. Vinstutvecklingen per affärsområde redovisas i affärsområdesöversikterna.

Netto av finanskostnader och -intäkter var 2,6 miljoner euro, vilket är en ökning på 1,5 miljoner euro jämfört med år 2002. Finansnettot är mindre än 0,4 % av omsättningen. De högre finanskostnaderna berodde främst på finansieringen av en ökning i rörelsekapitalet som är följden av en tillväxt i verksamheten.

Vinsten före skatt var 18,6 (36,5) miljoner euro. Kostnaderna för förlikning i "Omniman" ERP-projektet om 8,1 miljoner euro har bokats under extraordinära poster. Räkenskapsårets skatter minskade med 7,8 miljoner euro till 4,0 miljoner euro jämfört med år 2002. Skattesatsen var 37,6 (32,5) %. Skattesatsen för år 2003 påverkades bl.a. av vissa strukturkostnader. Denna inkomstskattenivå är inte varaktig. Inkomstskatten kommer sannolikt att stiga i absoluta termer medan den kommer att minska räknat som procent av vinsten före skatt.

Nettovinsten d.v.s. vinsten efter skatt minskade och var 6,7 (24,6) miljoner euro dvs. 1,0 (3,5) % av omsättningen. Vinsten per aktie var 0,88 (1,69) euro. Inklusive extraordinära kostnader var vinsten per aktie 0,47 euro.

Avkastningen på sysselsatt kapital var 10,8 (17,8) %. Avkastningen på eget kapital var 7,5 (14,2) %. Försvagningen mot år 2002 var främst en följd av engångsstrukturkostnaderna som belastade resultatet. Kapitalomsättningshastigheten var på samma nivå som år 2002.

Lönsamhetsutvecklingen under årets skilda kvartal har aldrig varit jämna. Lönsamheten är vanligen svag i början av året och förbättras mot slutet ("säsongsvariation"). Koncernen lade upp ytterligare 5,6 miljoner euro i reserver för strukturkostnader, vilket bokades mot rörelsevinsten under årets fjärde kvartal. Även korrigerat för denna engångskostnad uppvisade det fjärde kvartalet den högsta rörelsevinstnivån under år 2003. Korrigerat för engångskostnader var rörelsevinsten under fjärde kvartalet 16,8 (17,1) miljoner eller 8,7 (8,4) % av omsättningen.

## Kassaflöde och balansräkning

Affärsverksamhetens kassaflöde var 24,2 miljoner euro år 2003 jämfört med det rekordstarka kassaflödet 66,3 miljoner euro år 2002. Kassaflödet minskade som en följd av lägre vinst och en liten ökning i rörelsekapitalet. Ökningen i rörelsekapitalet är en följd av förändringar i produktmixen och den operativa verksamhetsnivån som övergick i tillväxt under år 2003. Affärsverksamhetens kassaflöde per aktie var 1,72 (4,54) euro. Kassaflödet var starkt under årets sista kvartal. Affärsverksamhetens kassaflöde var 35,6 (25,7) miljoner euro under fjärde kvartalet år 2003.

Totalt användes 11,8 (21,1) miljoner av kassaflödet till kapitalinvesteringar, inklusive förvärv. För förvärv av bolagets egna aktier användes 5,48 (9,9) miljoner euro och för dividendutdelning användes 13,3 (13,2) miljoner euro.

Koncernens räntebärande nettoskulder uppgick vid slutet av räkenskapsperioden till 43,8 (33,0) miljoner euro, vilket motsvarar en gearing på 27,8 (19,1) %. Koncernens soliditet var 42,6 (45,5) % och current ratio var 1,49 (1,60).

Vid slutet av år 2003 var koncernens beredskapskredit på 100 miljoner euro helt orörd.

## Orderingång och orderstock

Koncernens orderingång (utan underhållsavtalsbasen och förnyade underhållsavtal) steg med 13,0 miljoner euro eller 2,2 % till 611,9 miljoner euro. Räknat med oförändrade valutakurser ökade orderingången med 8,7 %.

Affärsområdet Specialkranar hade den snabbaste orderingången. Orderingången ökade med 19,4 % till 184,9 (154,9) miljoner euro. Räknat med oförändrade valutakurser var ökningen 24,7 %.

Orderingången inom Standardlyftutrustningar minskade med 3,3 % till 196,5 (203,2) miljoner euro år 2003. Räknat i sålda enheter eller med oförändrade valutakurser ökade dock ordervolymer något.

Inom Underhållstjänster minskade orderingången med 5,6 % till 292,8 (310,2) miljoner euro år 2003. Men räknat i oförändrade valutakurser ökade affärsvolymen inom Underhållstjänster med 2,5 %. Inom KCI Koneports hamnkransservice, inom uppgradering och moderniseringstjänster ökade affärsvolymen med över



20 %, medan orderingången i fältverksamheten och övriga underhållstjänster var på samma nivå som för ett år sedan. Detta var främst en följd av en högre avtalsomsättning inom Underhållstjänster under år 2003. Beläggningsgraden var på låg nivå inom flera kundindustrier vilket ledde till partiella eller totala fabriksnedläggningar. Strävan efter högre kostnadseffektivitet ledde också till att kunderna strukturerade om sin tillverkning eller sitt leverantörsnätverk. De förlorade underhållsavtalen komparerades dock av snabb tillväxt i nya underhållsavtal och resultatet blev en nettotillväxt. Nettoökningen i antalet kranar i underhållsavtalsbasen var 0,7 %. Antalet kranar ökade till 209 769 (208 270). Avtalsbasens värde ökade med i genomsnitt 5 % räknat i lokala valutor. Kransortimentet i avtalsbasen har förändrats något. Det fanns flera större kranar i avtalsbasen vilket ökade det genomsnittliga avtalsvärdet per kran med 4,4 %.

Geografiskt sett ökade orderingången snabbast i Asien, framförallt i Kina där orderingången nästan fördubblades jämfört med år 2002. I Nordamerika ökade också orderingången räknat i dollar. Även verksamheten i Tyskland visade en ökning, fastän orderingången för hela Europaregionen minskade. Koncernens orderingång under årets andra halvår steg till 313,2 miljoner euro, vilket är en ökning med 15,3 % jämfört med motsvarande period år 2002.

Orderstockens värde vid slutet av år 2003 var 211,2 miljoner euro jämfört med 206,0 miljoner euro år 2002. Orderstocken ökade med 2,5 % (7,0 % räknat med oförändrade valutakurser). Orderstocken innehåller främst Specialkranbeställningar som säkrar en god beläggning under 6-8 månader framåt. Beläggningen i de olika operativa enheterna inom Specialkranar är inte i balans. Flera åtgärder har vidtagits för att förbättra situationen. Orderstocken för Standardlyftutrustningar ökade med ca en femtedel jämfört med slutet av år 2002. Inom Underhållstjänster innehåller orderstocken främst stora reparationsprojekt, uppgraderingar eller moderniseringar. Största delen av underhållsbeställningarna utgörs av avtalsbaserat underhåll och övriga tjänster med snabba genomloppstider. Därför är inte orderstocken lika riktgivande för den framtida utvecklingen inom Underhållstjänster som inom de övriga affärsområdena. Den utgående affärsvolymen inom Underhållstjänster vid slutet av år 2003 var på samma nivå som år 2002.

11.2.2004  
kl. 10.00

## Valutor

Den förstärkta eurokursen, speciellt dollar/eurokursen, inverkade på koncernens orderingång och omsättning. Med oförändrade valutakurser ökade koncernens orderingång med 8,7 % och omsättningen minskade med 1,6 %. Medräknat valutapåverkan ökade orderingången med 2,2 % och omsättningen minskade med 6,9 %. Valutakursförändringarna hade en motsvarande effekt på koncernens lönsamhetsutveckling, men hade endast en marginell inverkan på koncernens rörelse- och nettovinst.

De genomsnittliga konsolideringskurserna för de viktigaste valutorna utvecklades enligt följande (valuta/euro):

	12/2003	12/2002	Förändr. %
USD	1,13154	0,94573	-16,4
CAD	1,5822	1,4842	-6,2
GBP	0,6922	0,62887	-9,1
SEK	9,1271	9,1607	0,4
NOK	8,0059	7,5082	-6,2
SGD	1,9712	1,6915	-14,2
AUD	1,7385	1,7378	0,0
CNY*	9,4309	7,8775	-16,5

\* Kinesiska Yuan (Renminbi)

Enligt koncernens valutariskpolicy skyddas alla transaktioner gjorda i annan valuta än euro. Transaktionerna skyddas huvudsakligen genom terminavtal. Valutariskerna skyddas i medeltal 12 månader framöver. Tillämpningen av denna policy gör inte koncernen immun mot valutakursförändringar, men minimerar risken som är relaterad till vinstmarginalen i orderstocken och tillåter tid för att vidta åtgärder vid stora och relativt bestående förändringar i valutasituationen.

## Investeringar

Investeringarna i materiella tillgångar (utom i fasta tillgångar och goodwill från företagsförvärv) var 8,6 (12,9) miljoner euro. Investeringarna var främst ersättningsinvesteringar för maskiner, utrustning och IT. Investeringar i immateriella tillgångar (utom företagsförvärv) och förvärv av aktier i joint venture företag eller minoritetsposter var 3,7 (1,0) miljoner euro.

Investeringarna var sammantaget 12,4 (13,9) miljoner euro, något mindre än avskrivningarna för motsvarande tillgångar.



## Forskning och utveckling

De direkta FoU -kostnaderna var 7,9 (8,2) miljoner euro. Kostnaderna motsvarade 2,1 (2,0) % av affärsområdenas omsättning för ny utrustning dvs. exklusive omsättningen för Underhållstjänster.

Utvecklingskostnaderna hänför sig närmast till slutförandet av den nya lintelferserien. Denna moderna konkurrenskraftiga nya telferserie har nu helt ersatt den gamla modellen och FoU arbetets fokus ligger nu på utvecklingen av verktyg för Underhållstjänster.

## Personalutveckling

Koncernen investerade ca 8 000 dagar i personalutbildning och utveckling. Utbildning fortsatte inom alla koncernens verksamheter, vilket omfattade bl.a. utbildning i teknik och försäljning, utbildning för chefer på mellannivå och sakkunniga (KCI Academy) och utbildning för den högsta koncernledningen i samarbete med IMD (Lausanne, Schweiz).

## Personal

I slutet av år 2003 hade koncernen 4 350 anställda. Antalet anställda minskade med 91 personer jämfört med slutet av år 2002. Bortsett från antalet anställda som ökade via förvärv och den växande verksamheten i Kina minskade personalen med 190 personer.

Det genomsnittliga antalet anställda under år 2003 var 4 423 personer jämfört med 4 396 år 2002.

## Försäkringar

Koncernen ser regelbundet över sin försäkringspolitik som en del av sin riskhantering. Vi vill säkerställa att alla de risker som av ekonomiska eller andra orsaker är skäligen försäkringsbara har försäkringsskydd. Eftersom försäkringsavgifterna har ökat har koncernen ökat användningen av andra riskhanteringsmetoder inom varje enhet utan att dock minska på skyddsnivån.

## Rättstvister

I september 2003 ingick KCI Konecranes Apb, Konecranes Inc., Baan Company N.V., Baan International B.V., Baan Development B.V., Baan

11.2.2004  
kl. 10.00

USA Inc och SSA Global Technologies, Inc. förlikning gällande det avbrutna ERP-projektet (även kallat Omniman-projektet). Förlikningsavtalet omfattar samtliga tvister, såväl i Sverige som i Nederländerna och i USA. Samtliga tvister är bilagda och slutligt reglerade. Det närmare innehållet i förlikningsavtalet är konfidentiellt. Förlikningen medförde en engångsförlust på 8,1 miljoner euro, som bokfördes under extraordinära poster. Nettovinsten efter skatt påverkades med 5,7 miljoner euro. Förlikningsavtalet innebar ingen förändring i kassaflödet.

Vid slutet av år 2003 hade koncernen inga öppna reklamationer eller rättsprocesser av väsentlig ekonomisk betydelse.

## Koncernstruktur

KCI Konecranes gjorde två förvärv i början av år 2003. Under första kvartalet förvärvade koncernen verksamheten i CraneMann Inc. som ligger i Houston, TX, USA och i början av det andra kvartalet förvärvade koncernen det tyska kran-servicebolaget KUBI Kran- und Bagger-Instandsetzung GmbH i Tyskland ("KUBI"). Förvärvet av CraneMann förstärker koncernens ställning som leverantör av kranar och underhållstjänster inom mexikanska bukten. KUBI förstärker koncernens ställning inom underhåll av stora kranar vid flodhamnar framförallt i Tyskland.

Utvidgningen av vårt joint venture- och försäljningsnätverk i Asien fortsatte. I Kina slutfördes tre joint venture avtal: Jiangyin Dingli High Tech Industrial Crane där koncernen har en 30 %: s minoritetsägarandel, Shanghai High Tech Industrial Company, Ltd där koncernen har en 25 %: s minoritetsägarandel och i Guangzhou Technocranes Company Ltd där koncernen har en 25 %:s minoritetsägarandel i JV-företaget.

Den 6 november 2002 undertecknade koncernen ett avtal med japanska Meidensha Corporation om ett joint venture företag. I april 2003 bekräftades joint ventureavtalet som ger koncernen en 49 %:s ägarandel i JV-företaget Meiden Hoist System Company Ltd. Koncernen har en option att öka ägandet till 65 % före mars 2008.

Koncernen inledde olika strukturåtgärder för att förbättra konkurrenskraften. Inom Standardlyftutrustningar (KCI Hoists Oy) överläts återkommande produktprojektering på externa leverantörer och inom Specialkranar stängde Kulicke Konecranes GmbH sitt konstruktionskontor i



11.2.2004

kl. 10.00

Frankfurt i Tyskland. Tillverkningen av små elmotorer för horisontala rörelser i Ekenäs i Finland överläts till externa samarbetsparter. Fastighetsunderhållet i Finland som var en affärgren inom Machine Tool Maintenance (f.d. Industriunderhåll)- verksamheten såldes. 1.1.2004 överfördes affärsverksamheten i de fyra olika bolagen inom Machine Tool Maintenance affärslinjen till Konecranes Nordic Oy. Vid sammanslagningen minskade antalet anställda inom Machine Tool Maintenance. Konecranes Nordic Oy bytte namn till Konecranes Service Oy.

Efter räkenskapsårets slut avancerade förhandlingarna som syftar till att Specialkransfabriken CGP Konecranes i Frankrike skall läggas ner. I fortsättningen kommer CGP Konecranes att koncentrera verksamheten på marknadsföring och försäljning av Specialkranar. KCI Motors Oy inledde samarbetsförhandlingar med personalen gällande åtgärder för att höja effektiviteten inom motortillverkningen. Möjligheten att överlåta hela motortillverkningen till en extern samarbetspartner utvärderas också.

## Kursutveckling och aktieomsättning

KCI Konecranes Abp:s aktie steg med 18,51 % under år 2003. Slutkursen för året var 27,60 (23,29) euro. Årshögsta var 29,39 (36,83) euro och årslägst var 17,20 (19,80) euro. Under samma period steg HEX generalindex med 4,44 %, HEX-portföljindex med 16,21 % och HEX sektorindex (Metallindustri) med 30,67 %.

I slutet av år 2003 hade bolaget ett börsvärde på 394,9 (333,2) miljoner euro inklusive bolagets egna aktier, det 34 största bland bolagen på Helsingforsbörsen.

Den totala handelsvolymen för KCI Konecranes aktie var 12 661 860 aktier, vilket motsvarar 88,49 % av totala antalet utestående 14 308 630 aktier. Uttryckt i pengar uppgick handelsvolymen till 284,8 miljoner euro, den 25 största bland bolagen på Helsingforsbörsen.

## Bolagets egna aktier

I slutet av december 2003 ägde KCI Konecranes Abp 264 100 av sina egna aktier med ett sammanlagt nominellt värde av 528 200 euro, vilket motsvarar 1,85 % av det totala aktieantalet och rösterna. Aktierna förvärvades under tiden 20.2.2003 – 5.3.2003 till ett medelpris av 20,75 euro per aktie. Det sammanlagda anskaffningsvärdet var 5,5 miljoner euro.

Enligt ett beslut vid ordinarie bolagsstämman 2003 har styrelsen fullmakt att förvärva högst 715 431 st. egna aktier. Med beaktande av de egna aktier koncernen ägde i slutet av år 2003 kan styrelsen inom ramen för denna fullmakt ytterligare förvärva högst 451 331 st. aktier.

## Förslag till utdelning

Styrelsen föreslår för bolagsstämman att 1,00 euro per aktie utdelas till aktieägarna som dividend för räkenskapsåret 2003. Aktieägare som är antecknade i aktieboken vid avstämningsdagen den 9 mars 2004 erhåller utdelning. Dividendutbetalningen sker den 16 mars 2004.

## Översikt enligt affärsområdena

### Underhållstjänster

Omsättningen inom Underhållstjänster minskade med 3 % till 361,3 (372,4) miljoner euro. Räknat i oförändrade valutor ökade omsättningen med 5 %. Rörelsevinsten var 22,0 (26,2) miljoner euro. Rörelsevinstmarginalen var 6,1 (7,0) %

Produktiviteten och lönsamheten i fältverksamheten påverkades negativt av den höga avtalsomsättningen i underhållsavtalsbasen. Jämfört med slutet av år 2002 ökade antalet nya underhållsavtal år 2003 värdet på avtalsbasen med 21 % (räknat i lokala valutor) men antalet förlorade underhållsavtal minskade värdet med 16 %. Nettoökningen var därmed 5 %. Den höga avtalsomsättningen var främst en följd av att våra kunder minskade eller omorganiserade sin tillverkning och sitt underleverantörsnätverk. Följaktligen var vi tvungna att också omallokerade koncernens underhållsaktiviteter vilket belastade lönsamheten. Inom KCI Koneports hamnkransservice (som svarar för 15 % av affärsområdets omsättning) utvecklades både omsättningen och lönsamheten fördelaktigt under året.

US-dollar och övriga USD-relaterade valutors försvagning minskade rörelsevinsten med 2 miljoner euro.

Rörelsevinsten under de olika kvartalen förstärktes mot slutet av året. Vinstmarginalerna förblev under fjolårsnivåerna förutom under årets sista kvartal. Rörelsevinstmarginalen under fjärde kvartalet var 9,6 % jämfört med 9,0 % under år 2002.





11.2.2004

kl. 10.00

I slutet av år 2003 sysselsatte affärsområdet 2662 (2698) personer. Med undantag för personalökningar i de växande verksamhetsenheterna och i förvärvade verksamheterna minskade personalen med 81 personer. Minskningen är en följd av högre produktivitet, allteftersom de effektivitetshöjande åtgärder pågår inom fältverksamheten och i stödfunktioner.

Orderingången minskade med 5,6 % till 292,8 (310,2) miljoner. Räknat i oförändrade valutor ökade orderingången med 2,5 % och värdet på avtalsbasen ökade med 5 %. Antalet kranar i avtalsbasen ökade till 209 769, en ökning på 0,7 % jämfört med år 2002. Totala antalet nya kranar ökade med 17,5 %, men samtidigt förlorades underhållsavtal och antalet kranar i avtalsbasen minskade med 16,8 %. Genomsnittsvärdet per kran steg med 4,4 %.

#### Framtidsutsikter

Från och med medlet av år 2003 har industrins beläggning i USA börjat stiga, likaså orderingången och orderstockarna. Vid slutet av år 2003 var kapacitetsutnyttjandet 74 %. Det är alltför tidigt att tala om en bestående förbättring, men om trenden fortsätter, kommer turbulensen i underhållsavtalsbasen att minska och tillväxten ta fart, samtidigt som marginalerna ökar. Under det fjärde kvartalet nådde vi redan normal lönsamhet.

I Europa förblir tillväxtutsikterna inom Underhålltjänster stabila trots fortsatt låg industriell tillväxt.

Hittills har vår underhållsnärvaro i Asien och Stillahavsregionen varit starkast i Australien. Nu börjar våra underhållstjänster vara ett alternativ även i övriga delar av Asien vilket ökar på de totala tillväxtpotentialerna.

Den snabba utvecklingen inom KCI Koneports förväntas fortsätta.

Nya styrmedel förväntas höja produktiviteten inom affärsområdet.

Tillväxten kommer att fortsätta oavsett det allmänna ekonomiska affärsklimatet. En minskning i avtalsomsättningen kommer att höja tillväxttakten och lönsamheten.

#### Standardlyftutrustningar

Omsättningen inom Standardlyftutrustningar minskade med 7,2 % till 189,8 (204,5) miljoner euro. Räknat med oförändrade valutor var minskningen 3 %. Rörelseresultatet minskade med 7,6 % till 18,0 (19,5) miljoner euro. Rörelsevinstmarginalen var på samma nivå som år 2002 9,5 %.

Den förstärkta euron hade endast en marginell inverkan på affärsområdets rörelsevinst. Exporten från eurozonen till icke-euro länder innebar en negativ valutaeffekt, men den eliminerades genom effektiva valutaskyddsåtgärder.

Minskningen i rörelsevinsten var främst en följd av lägre omsättning och till en viss del av priskonkurrens. Lönsamheten hade stöd av effektivitetshöjande åtgärder och den färdigt lanserade nya lintelferserien.

Under årets sista kvartal var rörelsevinsten 6,2 (5,6) miljoner euro eller 10,9 (9,6) % av omsättningen.

I slutet av året sysselsatte affärsområdet 960 (949) personer. Antalet anställda ökade främst i Kina och inom nya verksamheter, totalt med 56 personer, medan personalen minskade inom andra områden.

Orderingången föll med 3,3 % till 196,5 miljoner euro. Räknat med oförändrade valutor ökade orderingången med 1,1 %. Orderstocken ökade 17,9 % jämfört med år 2002. Räknat med oförändrade valutor var ökningen 25,2 %.

#### Framtidsutsikter

Jämfört med början av år 2003, inleds år 2004 med en betydligt bättre orderstock. Vi ser framemot en fortsatt lönsamhetsförbättring till följd av att vår produktplattform nu är komplett och vår tillverkning rationaliserad.

Genom vårt underhållsnätverk (under Konecranes-varumärke) och självständiga distributörer (övriga varumärken inom koncernen) har vi en bred marknadstäckning. Vi har hittat en hittills av oss obearbetad marknad för utbyte av gamla telfrar. Vår högpresterande utrustning passar utmärkt väl för denna marknad.

Med en amerikansk ekonomi som långsamt börjar växa, en ökande europeisk industriomstrukturering



och en fortsatt tillväxt i Asien är våra förväntningar inför år 2004 rätt positiva.

Å andra sidan vet vi att tillväxtsignalerna än så länge är relativt svaga. Den senaste tidens volativa valutasituation kan också ses som ett hot.

### **Specialkranar**

Omsättningen inom Specialkranar minskade med 14,6 % till 178,6 (209,2) miljoner euro. Rörelsevinsten minskade med 21,4 % till 13,1 (16,7) miljoner euro. Räknet i oförändrade valutor minskade omsättningen med 12,1 % och rörelsevinsten med 21,0 %. Rörelsevinstmarginalen minskade från till 7,3 (8,0) %.

Den lägre rörelsevinsten är en följd av lägre omsättning. Trots att vinstmarginalen var under fjolårsnivån var den bättre än vad som förväntats på basen av omsättningsnivån. Under sista kvartalet år 2003 var omsättningen 45,1 (61,2) miljoner euro och rörelsevinsten var 5,6 (7,8) miljoner euro eller 12,4 (12,8) % av omsättningen. Även om omsättningen sjönk med 26 % var lönsamheten på samma nivå.

Lönsamheten fortsatte att förbättras under året. Förbättringen är en följd av effektivitetshöjande åtgärder. Resultaten av de viktigaste effektivitetsåtgärderna är ännu inte synliga.

Orderingången ökade med 19,4 % till 184,9 (154,9) miljoner euro och räknat i oförändrade valutor var ökningen 24,7 %. Beställningarna på hamnkranar ökade snabbt medan beställningar på övriga Specialkranar var på fjolårsnivå.

I slutet av år 2003 avbröts den nedgående trenden i orderstocken. Orderstocken låg på en 2,5 % högre nivå jämfört med slutet av år 2002 och räknat i oförändrade valutor var orderstocken 5 % högre.

Antalet anställda minskade med 10,4 % under året. Affärsområdet sysselsatte i slutet av år 2003 614 (685) personer.

### **Framtidsutsikter**

Koncernen är välpositionerad i detta affärsklimat. Vi har en alltigenom modern produktfamilj och ett unikt globalt underhållsnätverk som uppskattas alltmer bland våra likaledes alltmer internationella kunder. Vår finansiella styrka uppfattas som en fördel av våra kunder som idag tvekar att beställa hos leverantörer vars framtida finansiella styrka är oklar.

11.2.2004  
kl. 10.00

## **Koncernkostnader och konsolideringsposter**

De koncernkostnader som inte allokeras per affärsområde är främst kostnader för FoU, personalutveckling, likviditetshantering, koncernfinansiering, juridiska ärenden, förvärv, inköp och administration. Totalt uppgick dessa kostnader till 29,5 (23,8) miljoner euro. Engångskostnaderna av koncernens effektivitetshöjande rationaliseringsåtgärder var 12,6 miljoner euro och bokades under Koncernkostnader (kostnaderna som redan inföll år 2003 var 1,7 miljoner euro och en reserv på 10,9 miljoner euro kvarstod vid slutet av år 2003).

Korrigerat för engångskostnader av effektivitetshöjande åtgärder var koncernkostnaderna 17,0 miljoner euro, vilket är en normal kostnadsnivå.

Koncernens konsolideringsposter var 2,1 (1,0) miljoner euro. Koncernens konsolideringsposter består av eliminering av intern vinst, andel av intressebolags resultat och amortering av koncerngoodwill. Ökningen i konsolideringsposter förorsakades av eliminering av koncernens interna vinst. I motsats till år 2002 ökade koncernens interna vinst under år 2003 och följaktligen ökade också det eliminerade vinstbeloppet .

Förlikningen i tvisten gällande "Omniman projektet" ledde till 8,1 miljoner euro i engångskostnader, efter skatt var kostnaden ca 5,7 miljoner euro. På grund av att kostnaden är extraordinär har den varken rapporterats under affärsområdena eller under koncernkostnader. Istället har kostnaden bokats under extraordinära poster, efter koncernens finanskostnader och före skatterna. På detta vis speglar koncernens rörelsevinst bättre lönsamhetsutvecklingen under år 2003.

## **Viktiga beställningar**

NAF Neunkirchener Maschinen & Achsenfabrik beställde 16 industrikrantar för fabrik i Neunkirchen i Tyskland.

Bilkomponentleverantören Altec Druckguss beställde flere industrikrantar för en ny motorfabrik i Hof i Tyskland.



11.2.2004

kl. 10.00

Sonora Forming Technologies, som är en del av Magna International, beställde nio kranar som används vid hantering av pressverktyg, underhåll, hantering av stålullar och i kvalitetslaboratoriet i en bilfabrik i Hermosillo i Mexico.

Hyundai Motor Manufacturing Alabama, LLC beställde nio tunga kranar för pressverkstaden inklusive installering, igångkörning och utbildning av kranföraren i en bilfabrik i Montgomery Alabama i USA.

Kotkahamnen i Finland beställde en ny containerkran för kajmontage.

Georgia Port Authority (GPA) i Savannah i USA utnyttjade sin option och beställde två Super Post Panamax containerkranar.

Siemens A/G i Offenbach Tyskland utökade sin beställning med ytterligare sex kranar till kraftverket AZ Zour i Kuwait.

Alstom Power i Rugby i Storbritannien beställde modernisering av två kraftverkskranar.

SNC Lavalin beställde två kraftverkskranar till ett vattenkraftsverksprojekt i Castlegar i British Columbia i Kanada.

Groupe Aecon, Ltd. beställde två kraftverkskranar till ett vattenkraftverk i James Bay i Quebec i Kanada.

CNIM (FRANCE) beställde flera sopförbränningskranar inklusive två automatkranar och kran för turbinhallen för Hampshire Waste i Portsmouth i Storbritannien.

Fortum Värme beställde två automatiska sopförbränningskranar för att ersätta gammal utrustning vid Tekniska Verken i Linköping i Sverige.

Shell UK Oil Products Ltd beställde åtta kranar till verkstaden i Stanlow Manufacturing Complex vid Ellesmere Port i Storbritannien.

Larsen and Toubro beställde en kokshantering till Indian Oil Company Limited:s Panipat raffinaderi i Baroda i Indien.

Hebei Pan Asia Long-Teng Paper Co., Ltd. beställde fyra pappersbrukskranar till sitt bruk i Hebei i Kina.

Stora Enso Maxau beställde en processkran till pappersbruket i Karlsruhe i Tyskland.

Marshall Space Flight Center beställde flera industrikranar för att användas vid stödfunktioner, tillverkning och vid testning av isolering och komponenter till rymdfärjan, leverans sker till NASA:s George C. Marshall Space Flight Center, i Huntsville i Alabama i USA.

Bae Marine beställde modernisering av två varvskranar till varvet vid Barrow-in Furness i Cumbria i Storbritannien.

Hecket Multiserv beställde fyra Specialkranar för lagring och hantering av stålullar vid stålverket i La Louviere i Belgien.

W&P Zementwerke AG beställde en automatiserad kran till cementfabriken i Peggau i Austria.

Konecranes (Shanghai) Co. Ltd sålde 72 CXT lintelfrar till Mass Transit järnvägsprojektet i Taiwan för underhåll av ventileringskanalerna i järnvägstunneln.

Helsingfors, 11.2.2004  
Styrelsen

### **Formell anmärkning**

Vissa uttalanden i denna rapport berör framtiden. Uttalandena grundar sig på företagsledningens bästa omdöme vid den tidpunkt då uttalandet ifråga gjordes. På grund av att förändringar i det allmänna ekonomiska klimatet eller inom branschen är möjliga, innehåller dessa uttalanden risk och osäkerhet.



11.2.2004

kl. 10.00

**UTVECKLING ENGLIGT AFFÄRSOMRÅDE OCH REGION****Orderingång enligt affärsområde**

	<b>2003</b>	% av total	2002	% av total
	<b>MEUR</b>	antalet	MEUR	antalet
Underhållstjänster	<b>292,8<sup>1)</sup></b>	43	310,2 <sup>1)</sup>	47
Standardlyftutrustningar	<b>196,5</b>	29	203,2	30
Specialkranar	<b>184,9</b>	28	154,9	23
./. Intern	<b><u>-62,4</u></b>		<b><u>-69,4</u></b>	
<b>Totalt</b>	<b>611,9<sup>1)</sup></b>	100	598,9 <sup>1)</sup>	100

1) exkl. årsavtal inom Underhåll

**Orderstock<sup>2)</sup>**

	<b>2003</b>	2002
	<b>MEUR</b>	MEUR
Totalt	<b>211,2</b>	206,0

2) den intäktsförda delen av icke slutfakturerande order har eliminerats.

**Omsättning enligt affärsområde**

	<b>2003</b>	% av	2002	% av
	<b>MEUR</b>	omsätt-	MEUR	omsätt-
		ningen		ningen
Underhållstjänster	<b>361,3</b>	50	372,4	47
Standardlyftutrustningar	<b>189,8</b>	26	204,5	26
Specialkranar	<b>178,6</b>	24	209,2	27
./. Intern	<b><u>-65,2</u></b>		<b><u>-72,5</u></b>	
<b>Totalt</b>	<b>664,5</b>	100	713,6	100

**Rörelseresultat enligt affärsområde (MEUR)**

	<b>2003</b>	<b>2003</b>	2002	2002
	<b>Rörelsevinst</b>	% av	Rörelsevinst	% av
		omsättningen		omsättningen
Underhållstjänster	<b>22,0</b>	6,1	26,2	7,0
Standardlyftutrustningar	<b>18,0</b>	9,5	19,5	9,5
Specialkranar	<b>13,1</b>	7,3	16,7	8,0
Koncernkostnader	<b>-29,5</b>		-23,8	
Konsolideringsposter	<b><u>-2,1</u></b>		<b><u>-1,0</u></b>	
<b>Totalt</b>	<b>21,5</b>		37,6	



11.2.2004  
kl. 10.00

### Omsättning enligt region

	<b>2003</b>	% av	2002	% av
	<b>MEUR</b>	omsätt-	<b>MEUR</b>	omsätt-
		ningen		ningen
Norden och Centraleuropa	<b>165,1</b>	25	179,4	25
EU (exkl. Norden)	<b>178,6</b>	27	220,9	31
Amerika	<b>221,3</b>	33	242,4	34
Asien och Stillahavsområdet	<b><u>99,6</u></b>	<u>15</u>	<u>70,9</u>	<u>10</u>
<b>Totalt</b>	<b>664,5</b>	100	713,6	100

### Anställda enligt affärsområde (vid slutet av perioden)

	<b>2003</b>	% av total	2002	% av total
		antalet		antalet
Underhållstjänster	<b>2.662</b>	61	2.698	61
Standardlyftutrustningar	<b>960</b>	22	949	21
Specialkranar	<b>614</b>	14	685	15
Koncernens gemensamma personal	<b><u>114</u></b>	<u>3</u>	<u>109</u>	<u>3</u>
<b>Totalt</b>	<b>4.350</b>	100	4.441	100



11.2.2004

kl. 10.00

## KONCERNENS RESULTAT

**Resultaträkning**

	<b>2003</b>	2002
	<b>MEUR</b>	MEUR
Omsättning	<b>664,5</b>	713,6
Övriga rörelseintäkter	<b>2,1</b>	2,9
Andel av intresseföretags resultat	<b>-0,3</b>	-0,2
Avskrivningar	<b>-16,5</b>	-15,5
Övriga rörelsekostnader	<b><u>-628,4</u></b>	<b><u>-663,2</u></b>
Rörelsevinst	<b>21,5</b>	37,6
Finansiella intäkter och kostnader	<b><u>-2,6</u></b>	<b><u>-1,1</u></b>
Vinst före skatter	<b>18,9</b>	36,5
Extraordinära poster	<b>-8,1</b>	0,0
Skatter	<b><u>-4,0</u></b>	<b><u>-11,8</u></b>
Räkenskapsperiodens vinst	<b>6,7</b>	24,6

	<b>2003</b>	2002
	<b>MEUR</b>	MEUR
Dividendintäkter	<b>0,0</b>	0,0
Ränteintäkter från rörliga aktiva	<b>1,1</b>	1,9
Övriga finansiella intäkter	<b>1,0</b>	1,5
Räntekostnader	<b>-4,2</b>	-3,9
Övriga finansiella kostnader	<b><u>-0,6</u></b>	<b><u>-0,7</u></b>
<b>Totalt</b>	<b>-2,6</b>	-1,1

**Investeringar**

	<b>2003</b>	2002
	<b>MEUR</b>	MEUR
<b>Totalt (exkl. företagsförvärv)</b>	<b>12,4</b>	13,9



11.2.2004

kl. 10.00

**KONCERNENS BALANSRÄKNING**

AKTIVA	31.12.2003	31.12.2002
Bestående aktiva	MEUR	MEUR
<b>IMMATERIELLA TILLGÅNGAR</b>		
Immateriella rättigheter	5,4	6,0
Goodwill	13,9	17,9
Koncerngoodwill	5,4	5,6
Förskottsbetalningar	7,9	5,8
	<b>32,6</b>	<b>35,3</b>
<b>MATERIELLA TILLGÅNGAR</b>		
Jordområden	3,9	3,8
Byggnader och konstruktioner	18,9	22,0
Maskiner och inventarier	31,3	29,8
Förskottsbetalningar och pågående nyanläggningar	1,0	0,6
	<b>55,0</b>	<b>56,2</b>
<b>PLACERINGAR</b>		
Andel i ägarintresseföretag	3,5	1,0
Övriga aktier och andelar	1,5	1,0
Egna aktier	5,5	0,0
	<b>10,4</b>	<b>2,0</b>
<b>Rörliga aktiva</b>		
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>		
Material och förnödenheter	36,6	39,6
Varor under tillverkning	33,0	30,4
Förskottsbetalningar	2,9	4,0
	<b>72,4</b>	<b>73,9</b>
<b>LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR</b>		
Lånefordringar	0,1	0,2
Övriga fordringar	0,3	0,3
	<b>0,4</b>	<b>0,5</b>
<b>KORTFRISTIGA FORDRINGAR</b>		
Kundfordringar	126,4	123,4
Fordringar hos ägarintresseföretag	2,0	3,0
Övriga fordringar	11,3	21,5
Latenta skattefordringar	6,0	4,0
Resultatregleringar	72,4	62,2
	<b>218,3</b>	<b>214,1</b>
<b>KASSA OCH BANK</b>	<b>13,2</b>	<b>15,2</b>
<b>Rörliga aktiva totalt</b>	<b>304,2</b>	<b>303,7</b>



11.2.2004

kl. 10.00

<b>AKTIVA TOTALT</b>	<b>402,2</b>	397,1
PASSIVA	<b>31.12.2003</b>	31.12.2002
	<b>MEUR</b>	MEUR
<b>Eget kapital</b>		
Aktiekapital	<b>28,6</b>	28,6
Överkursfond	<b>21,8</b>	21,8
Fond för egna aktier	<b>5,5</b>	0,0
Den del av reserver och avskrivningsdifferens som förts till eget kapital	<b>3,4</b>	3,3
Omräkningsdifferens	<b>-5,9</b>	-4,3
Balanserad vinst från tidigare räkenskapsperioder	<b>103,2</b>	99,2
Räkenskapsperiodens vinst	<b>6,7</b>	24,6
	<b>163,4</b>	173,2
<b>Minoritetsandel</b>	<b>0,1</b>	0,1
<b>Avsättningar</b>	<b>20,3</b>	12,0
<b>Främmande kapital</b>		
LÅNGFRISTIGT		
Masskuldebrevslån	<b>25,0</b>	25,0
Pensionslån	<b>1,5</b>	2,0
Övriga lån	<b>4,0</b>	1,8
Latent skatteskuld	<b>2,0</b>	2,6
	<b>32,5</b>	31,4
KORTFRISTIGT		
Lån från penninginrättningar	<b>1,3</b>	10,3
Pensionslån	<b>0,5</b>	0,5
Optionslån	<b>0,0</b>	0,1
Erhållna förskott	<b>26,2</b>	16,5
Skulder till leverantörer	<b>49,6</b>	50,0
Skulder till ägarintresseföretag	<b>0,1</b>	0,0
Övriga skulder	<b>37,3</b>	21,7
Resultatregleringar	<b>70,9</b>	81,2
	<b>185,9</b>	180,4
<b>Främmande kapital totalt</b>	<b>218,4</b>	211,9
<b>PASSIVA TOTALT</b>	<b>402,2</b>	397,1



11.2.2004  
kl. 10.00

**Räntebärande skulder** **7,1** 48,4

**Säkerheter, ansvarsförbindelser och övriga ansvar (MEUR)**

SÄKERHETER	2003	2002
För egna skulder		
Inteckningar i jordområden och byggnader	<b>5,9</b>	5,9
För egna kommersiella förbindelser		
Panter	<b>0,8</b>	0,9
Garantier	<b>159,5</b>	141,6
För intresseföretags skulder		
Garantier	<b>0,8</b>	0,8
För övriga		
Garantier	<b>0,1</b>	0,1
ANSVARSFÖRBINDELSER OCH ÖVRIGA EKONOMISKA ANSVAR		
Leasingansvar		
Betalas under innevarande räkenskapsperiod	<b>6,7</b>	7,3
Betalas under följande räkenskapsperioder	<b>11,6</b>	11,5
Övriga ansvar	<b><u>1,3</u></b>	<u>1,0</u>
<b>Totalt</b>	<b>186,7</b>	169,1

Leasingavtalen följer gängse praxis i respektive land

**Totalt per kategori**

Inteckningar i jordområden och byggnader	<b>5,9</b>	5,9
Panter	<b>0,8</b>	0,9
Garantier	<b>160,4</b>	142,5
Övriga ansvarsförbindelser och ansvar	<b><u>19,6</u></b>	<u>19,8</u>
<b>Totalt</b>	<b>186,7</b>	169,1

**Nominellt värde av derivat (MEUR)**

	2003	2002
Terminavtal	<b>441,7</b>	411,4
Avtal om ränteutbyte	<b><u>25,0</u></b>	<u>25,0</u>
<b>Totalt</b>	<b>466,7</b>	436,4

Derivat används som skydd mot valuta- och ränterisker. Det totala nominella värdet ger inte en rättvis bild av exponeringen därför att största delen av transaktionerna tar ut varandra. De skyddande orderstocken och det valutabaserade egna kapitalet utgör ca. hälften av derivatens ackumulerade värde.

11.2.2004  
kl. 10.00

KONCERNENS FINANSIERINGSANALYS	2003	2002
	MEUR	MEUR
<b>Rörelsevinst</b> <sup>1)</sup>	<b>22,2</b>	37,9
Avskrivningar	16,5	15,5
Finansiella intäkter och kostnader	2,6	4,4
Skatter	<u>-8,6</u>	<u>-11,6</u>
<b>Internt tillförda medel</b>	<b>32,7</b>	46,2
Ökning i affärsfordringar	-26,3	26,1
Ökning i omsättningstillgångar	-2,7	11,6
Ökning i räntefria kortfristiga skulder	<u>20,6</u>	<u>-17,6</u>
<b>Affärsverksamhetens kassaflöde</b>	<b>24,2</b>	66,3
Investeringar och förskottsbetalningar i anläggningstillgångar	-9,1	-12,1
Investeringar och förskottsbetalningar i immateriella rättigheter och långfristiga placeringar	-1,3	-3,4
Anläggningstillgångar i företagsförvärven	-2,1	-6,8
Förvärv av egna aktier	-5,5	-9,9
Försäljning av anläggningstillgångar	<u>0,7</u>	<u>1,2</u>
<b>Investeringarnas kassaflöde</b>	<b>-17,3</b>	-31,0
<b>Kassaflöde före finansiering</b>	<b>6,9</b>	35,4
Långfristiga skulder, ökning (+), minskning (-)	-0,6	-25,5
Kortfristiga skulder, ökning (+), minskning (-)	6,0	3,1
Utdelning	<u>-13,3</u>	<u>-13,2</u>
<b>Extern finansiering</b>	<b>-7,9</b>	-35,6
Korrigeringsposter <sup>2)</sup>	-1,1	-1,4
<b>Förändring i likvida medel enl. denna beräkning</b>	<b>-2,0</b>	-1,6
Kassa och bank 1.1.	15,2	16,8
Kassa och bank 31.12.	13,2	15,2
<b>Förändring i likvida medel enl. balansräkning</b>	<b>-2,0</b>	-1,6

1) Rörelsevinsten har korrigerats med koncernens andel av intressebolagens resultat och vinst/förlust vid försäljning av anläggningstillgångar.

2) Omräkningsdifferenser i kassa och bank.



11.2.2004

kl. 10.00

**KCI KONECRANES KONCERNEN 1999-2002**

<b>Affärsutveckling</b>		<b>2003</b>	<b>2002</b>	<b>2001</b>	<b>2000</b>	<b>1999</b>
Orderingång	MEUR	611,9	598,9	679,1	764,4	538,7
Orderstock	MEUR	211,2	206,0	279,7	308,8	178,4
Omsättning	MEUR	664,5	713,6	756,3	703,0	591,5
utanför Finland	MEUR	599,4	634,2	679,2	644,2	538,3
Export från Finland	MEUR	258,9	256,9	263,5	217,8	180,7
Medelantal anställda		4.423	4.396	4.434	4.244	4.050
Investeringar	MEUR	12,4	13,9	11,3	14,7	12,9
procent av omsättningen	%	1,9	1,9	1,5	2,1	2,2
Forsknings- och utvecklingskostnader	MEUR	7,9	8,2	7,7	6,9	7,8
procent av Standardlyftutrustningars omsättning 1)	%	4,2	4,0	3,1	2,7	3,6
procent av omsättningen	%	1,2	1,1	1,0	1,0	1,3

**Lönsamhet**

Omsättning	MEUR	664,5	713,6	756,3	703,0	591,5
Resultat från rörelsen (före goodwill avskrivningar)	MEUR	24,8	40,9	59,4	43,7	34,8
procent av omsättningen	%	3,7	5,7	7,9	6,2	5,9
Rörelseresultat	MEUR	21,5	37,6	55,3	39,6	32,1
procent av omsättningen	%	3,2	5,3	7,3	5,6	5,4
Vinst före extraordinära poster	MEUR	18,9	36,5	52,4	34,0	30,2
procent av omsättningen	%	2,8	5,1	6,9	4,8	5,1
Vinst före skatter	MEUR	10,7	36,5	52,4	34,0	30,2
procent av omsättningen	%	1,6	5,1	6,9	4,8	5,1
Räkenskapsperiodens vinst	MEUR	6,7	24,6	35,3	23,4	21,8
procent av omsättningen	%	1,0	3,4	4,7	3,3	3,7

**Balansräkning och nyckeltal**

Eget kapital	MEUR	163,4	173,2	180,2	155,3	143,7
Balansomslutning	MEUR	402,2	397,1	455,9	450,0	352,3
Avkastning på eget kapital	%	7,5	14,2	22,0	16,4	16,3
Avkastning på sysselsatt kapital	%	10,8	17,8	24,3	19,4	21,7
Current ratio		1,5	1,6	1,6	1,4	1,7
Soliditet	%	42,6	45,5	41,4	35,8	42,2
Gearing	%	27,8	19,1	28,9	57,7	35,8

**Uppgifter om aktierna**

Resultat/aktie	EUR	0,88	1,69	2,40	1,59	1,48
Eget kapital/aktie	EUR	11,24	12,11	11,75	10,06	9,27
Kassaflöde/aktie	EUR	1,72	4,54	2,93	- 0,29	- 0,33
Dividend/aktie	EUR	0,85*	0,95	0,90	0,71	0,71
Dividend/resultat	%	96,6	56,2	37,5	44,7	48,0

11.2.2004  
kl. 10.00

Effektiv dividendavkastning	%	3,1	4,1	3,2	2,6	1,9
P/E-tal		31,4	13,8	11,9	17,0	25,8
Börskurser lägsta/	EUR	17,20	19,80/	25,00/	25,10/	23,05 /
Börskurser högsta		29,39	36,83	38,46	39,90	38,30
Börskursens medelvärde	EUR	22,49	28,74	31,72	32,67	30,24
Aktiestockens marknadsvärde	MEUR	387,6	333,2	427,5	405,0	572,7
Antal omsatta	(1000)	12,662	11,939	8,581	7,379	13,198
Aktiernas omsättning	%	90,2	83,4	57,2	49,2	88,0

\* Styrelsen förslag till bolagsstämman

1) FoU-verksamheten hänförs sig närmast till affärsområdet Standardlyftutrustningar

### DEFINITIONER AV NYCKELTALEN

Avkastning på eget kapital:  $\frac{\text{Vinst före extraordinära poster} - \text{räkenskapsperiodens skatter} * 100}{\text{Eget kapital- egna aktier ( i genomsnitt under året)}}$

Avkastning på sysselsatt kapital:  $\frac{\text{Vinst före skatter} + \text{räntor och andra finansiella kostnader} * 100}{\text{Balansräkningens slutsumma} - \text{räntefria skulder} - \text{egna aktier}}$   
( i genomsnitt under året)

Current ratio:  $\frac{\text{Rörliga aktiva}}{\text{Kortfristiga främmande kapital}}$

Soliditet:  $\frac{\text{Eget kapital} - \text{egna aktier} * 100}{\text{Balansräkningens slutsumma} - \text{erhållna förskott} - \text{egna aktier}}$

Gearing:  $\frac{\text{Räntebärande skulder} - \text{likvida medel} - \text{lånefordringar} * 100}{\text{Eget kapital} + \text{minoritetsandelar} - \text{egna aktier}}$

Resultat / aktie:  $\frac{\text{Räkenskapsperiodens vinst +/- extraordinära poster}}{\text{Antal aktier} - \text{antal egna aktier}}$

Eget kapital / aktie:  $\frac{\text{Eget kapital i balansräkningen} - \text{egna aktier}}{\text{Antal aktier} - \text{antal egna aktier}}$

Kassaflöde / aktie:  $\frac{\text{Affärsverksamhetens kassaflöde}}{\text{Antal aktier} - \text{antal egna aktier}}$

Effektiv dividendavkastning:  $\frac{\text{Dividend} / \text{aktie} * 100}{\text{Börskurs vid redovisningsperiodens slut}}$

P/E -tal:  $\frac{\text{Börskurs vid redovisningsperiodens slut}}{\text{Resultat} / \text{aktie}}$

Aktiestockens marknadsvärde: Antal aktier vid redovisningsperiodens slut multiplicerat med börskurs vid redovisningsperiodens slut

Medelantal anställda: Uträknat som medelantal av kvartalantalen

**Obs!** Sifferuppgifterna i rapporten har avrundats till närmaste 0,1 MEUR. Vid uträkning av nyckeltal har oavrundade siffror använts.



11.2.2004

kl. 10.00

## Förslag till utdelning

Styrelsen föreslår för bolagsstämman att 1,00 euro per aktie utdelas till aktieägarna för räkenskapsåret 2003. Aktieägare som är antecknade i aktieboken vid avstämningsdagen den 9 mars 2004 erhåller utdelning. Betalning av utdelning sker den 16 mars 2004.

## Telefonkonferens

En internationell telefonkonferens ordnas idag, 11.2.2004 kl. 16.00 finsk tid (kl. 14.00 i London), tel. +44-(0)20 7162 0189. Vänligen ring in redan kl. 15.50. Grafer för presentationen finns som bilaga till rapporten på internet. Konferensen bandas och kan avlyssnas under påföljande 48 timmer per tel. +44-(0)20 828 4459, kod 713782.

## Internet

Denna rapport finns också på internet: [www.kcigroup.com](http://www.kcigroup.com). En bandad version av Stig Gustavsons presentation på engelska vid telekonferensen kommer att finnas tillgänglig via internet senare den 11 februari.

## Ordinarie bolagsstämma

KCI Konecranes Abp:s ordinarie bolagsstämma hålls den 4.3.2003 klockan 11.00 på bolagets huvudkontor vid Koneenkatu 8, 05830 Hyvinge, Finland. Ett pressmeddelande med stämmobesluten kommer att avges genast efter mötets slut.

Förslagen till den ordinarie bolagsstämman 2004 ges offentlighet på onsdagen den 11 februari 2004.

## Nästa rapport

Delårsrapport, rapport över första kvartalet, publiceras 11.5.2004 kl. 10.00.

## Tilläggsinformation

Stig Gustavson, VD,  
tel. +358-20 427 2000  
Teuvo Rintamäki, finansdirektör,  
tel. +358-20 427 2040  
Franciska Janzon, chef för investerarrelationer,  
tel. +358-20 427 2043

## Bilagor

En grafisk presentation av rapporten finns tillgänglig på webbplatsen [www.kcigroup.com](http://www.kcigroup.com).

KCI KONECRANES ABP  
PB 661  
FIN-05801 Hyvinge  
Tel. +358-20 427 11  
Fax +358-20 427 2099  
[www.kcigroup.com](http://www.kcigroup.com)  
Hemort Hyvinge, Finland  
FO-0942718-2



11.2.2004  
kl. 10.00